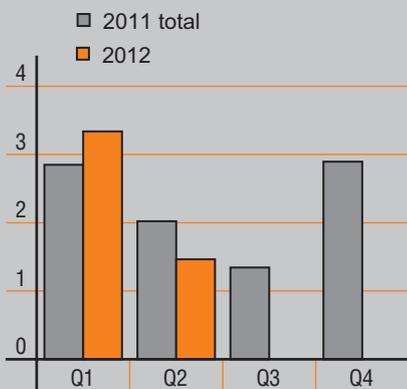


Das 1. Halbjahr 2012 im Überblick

- Ordentliches Q2 nach sehr starkem Q1
 - Software: Umsatz +14% / EBITDA +37%
 - Systemhaus (D/A/CH und Europa): Umsatz +21% / EBITDA +79%
 - Übernahmen in Italien und Rumänien
 - EBITDA: EUR 4,80 Mio (Vj 4,87 mit / 3,22 ohne Distribution)
 - Netto: EUR 1,89 Mio (Vj 1,39 / +36%)
- EK-Quote steigt auf 38,8% (Vj 25,5%)
- Reaktion auf Marktumfeld in Europa: Weniger Übernahmen als bisher geplant
- Ambitionierte Ergebnis-Ziele für 2012

EBITDA (in MEUR)



Konzern-Zwischenlagebericht

Ordentliches Q2 nach sehr starkem Q1

Nach dem sehr starken Q1 konnte die Mensch und Maschine Software SE (MuM) mit einem ordentlichen Q2 ein insgesamt gutes erstes Halbjahr 2012 erwirtschaften.

Die Halbjahres-Umsätze der fortgeführten Segmente MuM-Software und Systemhaus stiegen um 14% bzw. 21% auf EUR 16,45 Mio (Vj 14,38) bzw. EUR 40,33 Mio (Vj 33,39), und das Betriebsergebnis EBITDA vor Abschreibungen, Zinsen und Steuern erhöhte sich auf EUR 3,09 Mio (Vj 2,26 / +37%) bzw. EUR 1,71 Mio (Vj 0,96 / +79%).

Das Konzern-EBITDA war mit EUR 4,80 Mio (Vj 4,87) nahezu auf Vorjahresniveau, obwohl sich der Konzernumsatz ohne das im Herbst 2011 verkaufte Distributionsgeschäft auf EUR 56,78 Mio (Vj 108,14) fast halbiert hat. Im Vergleich zum Vorjahreswert ohne Distribution in Höhe von EUR 3,22 Mio legte das Konzern-EBITDA um 49% zu.

EBITDA-Entwicklung im Vergleich zum Gesamtkonzern 2011 mit Distribution

EBITDA compared to 2011 including Distribution

Sprung bei EBITDA-Rendite und Rohmarge

Durch die deutlich höhere Wertschöpfung des neuen Geschäftsmodells hat sich die EBITDA-Rendite im Konzern auf 8,5% (Vj 4,5%) knapp verdoppelt, die Rohermarge sprang auf 54,3% (Vj 34,0%).

Nettoergebnis legt deutlich zu

Da die Abschreibungen und Amortisationen nahezu konstant blieben und die Finanzkosten signifikant absanken, stieg das Nettoergebnis nach Anteilen Dritter um 36% auf EUR 1,89 Mio (Vj 1,39) bzw. 13 Cent (Vj 10) pro Aktie (unverwässert).

Übernahmen in Italien und Rumänien

Beim Aufbau des Systemhausgeschäfts in Europa konnten mit Synergy (Italien) und MaxCAD (Rumänien) zwei Übernahmen abgeschlossen werden, die aber erst ab Q3 signifikant zum Geschäft beitragen werden.

Weniger Akquisitionen als bisher geplant

Wegen des sich eintrübenden Marktumfelds in Europa rechnen wir für 2012 mit deutlich weniger Akquisitionen als bisher geplant. Da MuM bereits das größte Autodesk-Systemhaus in Europa ist, können wir die weitere Marktentwicklung in Ruhe abwarten. Das Europageschäft ist damit zu klein für ein eigenes Segment und wurde mit dem deutschsprachigen Raum organisatorisch zu einem Systemhaus-Segment vereinigt (Segment-Berichterstattung siehe Seite 11).

Management half year report

Solid Q2 after a very strong Q1

Following the very strong Q1, Mensch und Maschine Software SE (M+M) achieved a solid Q2, all in all resulting in a good first half of fiscal year 2012.

Half year sales in the continued segments M+M Software and VAR rose by 14% and 21% to EUR 16.45 mln (PY: 14.38) and EUR 40.33 mln (PY: 33.39), respectively. Operating profit EBITDA before depreciation, amortization, interest and taxes increased to EUR 3.09 mln (PY: 2.26 / +37%) and EUR 1.71 mln (PY: 0.96 / +79%), respectively.

Group EBITDA amounting to EUR 4.80 mln (PY: 4.87) was nearly on previous year's level, though group sales without the Distribution business, which was sold in autumn 2011, nearly halved to EUR 56.78 mln (PY: 108.14). Compared to the previous year's EUR 3.22 mln excluding Distribution, group EBITDA rose by 49%.

Jump in EBITDA margin and gross yield

Due to the new business model's significantly higher added value, the EBITDA margin in the group nearly doubled to 8.5% (PY: 4.5%), while the gross yield jumped to 54.3% (PY: 34.0%).

Net profit increased significantly

As depreciation and amortization in total remained nearly constant and the finance costs decreased rapidly, net profit after minority shares increased by 36% to EUR 1.89 mln (PY: 1.39), or 13 Cents (PY: 9) per share (undiluted).

Acquisitions in Italy and Romania

In developing the VAR business in Europe, two acquisitions - Synergy, Italy and MaxCAD, Romania - were closed, with significant contribution to business beginning from Q3.

Fewer acquisitions than initially planned

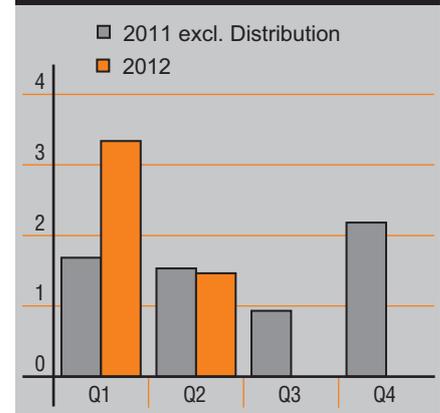
Due to the slowdown of the economic environment in Europe, we expect fewer acquisitions than initially planned for 2012. As M+M already is the largest Autodesk VAR in Europe, we are in a position to calmly go into a waiting position and watch the further market development.

The European VAR business thus is too small to form a separate segment and has been combined with the German speaking area to form a united VAR Business segment (see segmentation on page 11).

The first half year 2012 at a glance

- Solid Q2 after a very strong Q1
 - Software: Sales +14% / EBITDA +37%
 - VAR (D/A/CH and Europe): Sales +21% / EBITDA +79%
 - Acquisitions in Italy and Romania
 - EBITDA: EUR 4.80 mln (PY: 4.87 incl. / 3.22 excl. Distribution)
 - Net: EUR 1.89 mln (PY: 1.39 / +36%)
- Capital ratio rose to 38.8% (PY: 25.5%)
- Reaction on market environment in Europe: Fewer acquisitions than initially planned
- Ambitious profit targets for 2012

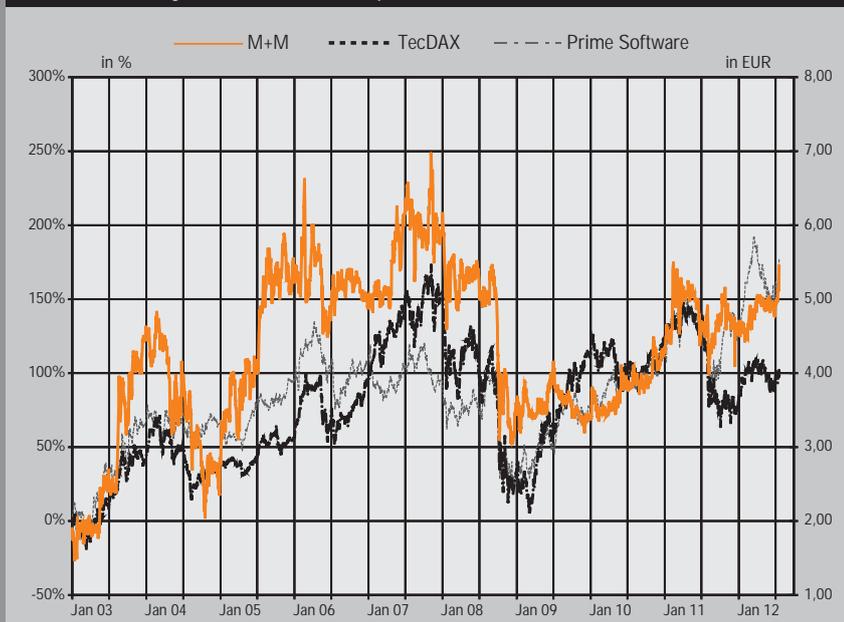
EBITDA (in MEUR) IFRS 5



EBITDA-Entwicklung im Vergleich zu 2011 ohne Distribution

EBITDA compared to 2011 excluding Distribution

Entwicklung der MuM Aktie / Development of the M+M share



Bilanzentwicklung

Die Bilanzsumme sank auf EUR 86,69 Mio (31.12.2011: 104,95 / -17%), so dass nun die zum Jahresende bestehende Bilanzverlängerung komplett abgebaut ist. Das Eigenkapital blieb bei EUR 33,67 Mio (31.12.2011: 33,76), die Eigenkapitalquote stieg auf 38,8% (31.12.2011: 32,2%).

In der Bilanz werden ab sofort nur noch Bankverbindlichkeiten als kurzfristig ausgewiesen, die auch tatsächlich in den nächsten 12 Monaten getilgt werden müssen. Die bei MuM dominierenden festen Kreditlinien mit unbestimmter Laufzeit werden dagegen als langfristig ausgewiesen, auch wenn sie (zinsgünstig) kurzfristig refinanziert werden. Damit wird die Fremdfinanzierungs-Struktur klarer als bisher dargestellt und der falsche Eindruck vermieden, ein Großteil der Bankschulden wären kurzfristig fällig.

Der operative Cashflow im ersten Halbjahr war mit EUR -1,14 Mio (Vj 6,98) negativ. Dies ist eine Anpassungs-Reaktion auf die Umstellung des Geschäftsmodells: Wegen der starken Reduktion des Handelsanteils sanken die Lieferantenschulden deutlich stärker als die Kundenforderungen.

Risiken

Seit dem 31.12.2011 haben sich keine wesentlichen Änderungen bei den Risiken ergeben, die im Geschäftsbericht 2011 auf Seite 14/15 aufgeführte Risikoaufstellung ist also nach wie vor aktuell.

Ausblick

Die vorsichtiger Gangart bei der Europa-Expansion reduziert zwar den für 2012 erreichbaren Umsatz, Rohertrag und EBITDA, hat aber kaum Auswirkungen auf die Nettoergebnis-Ziele, da auch Belastungen durch Amortisation und Finanzierung entfallen.

Aus heutiger Sicht gehen wir von Umsätzen in der Größenordnung von ca. EUR 135 Mio (Vj 191,72 mit / 96,99 ohne Distribution), einem Rohertrag von etwa EUR 70 Mio (Vj 70,0 mit / 54,20 ohne Distribution), einem EBITDA in Höhe von ca. EUR 11,5 Mio (Vj operativ 9,1 mit / 6,33 ohne Distribution) und einem Nettogewinn in Höhe von rund EUR 5 Mio (Vj operativ 2,4 mit / 1,36 ohne Distribution) bzw. 30-35 Cent pro Aktie (Vj operativ 16,5 mit / 9 ohne Distribution) aus. Bei Zielerreichung ist eine Dividende von 30 Cent (+50%) geplant.

Alle Zielsetzungen stehen unter Vorbehalt

Alle hier genannten Ziele stehen unter dem Vorbehalt, dass die Marktbedingungen in etwa so eintreten, wie sie in den Planungsmodellen angenommen wurden. Es kann daher keine Garantie für das Eintreten der Ziele übernommen werden.

Wessling, 23. Juli 2012

Das geschäftsführende Direktorium

Balance sheet development

Total assets decreased to EUR 86.69 mln (Dec 31, 2011: 104.95 / -17%), meaning that the entire balance stretching at the end of last year is now completely worked down. Shareholders' equity stayed at EUR 33.67 mln (Dec 31, 2011: 33.76), the capital ratio rose to 38.8% (Dec 31, 2011: 32.2%).

In the balance sheet, bank debt now is only declared current if it really has to be paid back in the following 12 months. Revolving fixed credit lines with infinite term, which are dominant in M+M's financing, are now declared non-current, though they might be refinanced in the short term to minimize interest rates. This gives a more realistic picture of the financing structure than before, avoiding the wrong impression that the majority of the bank debt might be due in the short term.

Operating cash flows in the first half year were negative at EUR -1.14 mln (PY: 6.98). This is a non-recurring adaptive reaction to the changed business model. Due to the material reduction of trading business the accounts payable decreased significantly relative to the accounts receivable.

Risks

Since December 31, 2011, no significant changes to risks occurred, so the list of existing risks printed in the annual report 2011, on page 14/15, is still valid.

Outlook

The slower expansion in Europe will reduce the achievable 2012 sales, gross margin and EBITDA, but has no material impact on the net profit target, as amortization and finance costs will be accordingly lower.

So, from this actual point of view, we target sales in the order of magnitude of approx. EUR 135 mln (PY: 191.72 incl. / 96.99 excl. Distribution), gross margin at approx. EUR 70 mln (PY: 70.0 incl. / 54.20 excl. Distribution), EBITDA at approx. EUR 13 mln (PY: 6.1 operating incl. / 6.33 excl. Distribution) and net profit around EUR 5 mln (PY: 2.4 operating incl. / 1.36 excl. Distribution) or 30-35 Cents per share (PY: 16.5 operating incl. / 9 excl. Distribution). If we achieve these targets, 30 Cents per share dividend payment (+50%) is planned.

All estimates subject to error

All forward looking statements made herein are subject to market conditions occurring in line with estimations in the planning models set up by the management. Therefore no guarantee can be undertaken for meeting these estimates.

Wessling, July 23, 2012

The Managing Directors

Gewinn- und Verlustrechnung (ungeprüft) / Statement of income (unaudited)

Beträge in TEUR	Amounts in KEUR	Q2/2012	Δ%	Q2/2011	1-6/2012	Δ%	1-6/2011
Umsatzerlöse	Revenues	27.245	-45%	49.080	56.780 100%	-48%	108.139 100%
Materialaufwand	Cost of materials	-12.081	-61%	-30.998	-25.962 -45,7%	-64%	-71.420 -66,0%
Rohertag	Gross margin	15.164	-16%	18.082	30.818 54,3%	-16%	36.719 34,0%
Personalaufwand	Personnel expenses	-11.631	+6,6%	-10.914	-22.749 -40,1%	+5,5%	-21.565 -19,9%
Sonstiger betrieblicher Aufwand	Other operating expenses	-4.741	-20%	-5.891	-8.907 -15,7%	-24%	-11.753 -10,9%
Sonstige betriebliche Erträge	Other operating income	2.673	+259%	745	5.639 9,9%	284%	1.470 1,4%
Betriebsergebnis EBITDA	Operating result EBITDA	1.465	-28%	2.022	4.801 8,5%	-1,4%	4.871 4,5%
Planmäßige Abschreibungen	Depreciation	-407	+21%	-337	-804 -1,4%	+25%	-641 -0,6%
Abschreibungen aus Kaufpreisverteilungen	Amortisation	-429	-15%	-505	-858 -1,5%	-15%	-1.009 -0,9%
Betriebsergebnis EBIT	Operating result EBIT	629	-47%	1.180	3.139 5,5%	-2,5%	3.221 3,0%
Finanzergebnis	Financial result	154		-220	-218 -0,4%	-78%	-999 -0,9%
Ergebnis vor Steuern	Result before taxes	783	-18%	960	2.921 5,1%	+32%	2.222 2,1%
Ertragsteuern	Taxes on income	-233	-17%	-282	-877 -1,5%	+33%	-661 -0,6%
Ergebnis nach Steuern	Net result after taxes	550	-19%	678	2.044 3,6%	+31%	1.561 1,4%
davon den Aktionären der MuM SE zuzurechnen	thereof attributable to M+M SE shareholders	575	-7,7%	623	1.892 3,3%	+36%	1.388 1,3%
davon den Anteilen anderer Gesellschafter zuzurechnen	thereof attributable to minority shareholders	-25		55	152 0,3%	-12%	173 0,2%
Ergebnis je Aktie / unverwässert	Net income per share (basic)	0,0394	-8,4%	0,0430	0,1294	+35%	0,0956
Ergebnis je Aktie / verwässert	Net Income per share (diluted)	0,0374	-11%	0,0420	0,1227	+35%	0,0906
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Mio Stück / unverwässert	Weighted average shares outstanding in million (basic)	14,580	+0,6%	14,490	14,617	+0,7%	14,516
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Mio Stück / verwässert	Weighted average shares outstanding in million (diluted)	15,389	+0,6%	15,302	15,426	+0,6%	15,328

Diese Seite: Vorjahresvergleich zum Gesamtkonzern inklusive Distributionssegment

This Page: Previous year comparison to entire group including Distribution segment

 Gewinn- und Verlustrechnung nach IFRS 5 (ungeprüft) / Statement of income according to IFRS 5 (unaudited)							
Beträge in TEUR	Amounts in KEUR	Q2/2012	Δ%	Q2/2011	1-6/2012	Δ%	1-6/2011
Umsatzerlöse	Revenues	27.245	+16%	23.418	56.780 100%	+19%	47.776 100%
Materialaufwand	Cost of materials	-12.081	+21%	-9.986	-25.962 -45,7%	+22%	-21.307 -44,6%
Rohertrag	Gross margin	15.164	+13%	13.432	30.818 54,3%	+16%	26.469 55,4%
Personalaufwand	Personnel expenses	-11.631	+25%	-9.315	-22.749 -40,1%	+24%	-18.325 -38,4%
Sonstiger betrieblicher Aufwand	Other operating expenses	-4.741	+67%	-2.835	-8.907 -15,7%	+59%	-5.595 -11,7%
Sonstige betriebliche Erträge	Other operating income	2.673	+969%	250	5.639 9,9%	+742%	670 1,4%
Betriebsergebnis EBITDA	Operating result EBITDA	1.465	-4,4%	1.532	4.801 8,5%	+49%	3.219 6,7%
Planmäßige Abschreibungen	Depreciation	-407	+68%	-242	-804 -1,4%	+74%	-462 -1,0%
Abschreibungen aus Kaufpreisverteilungen	Amortisation	-429	+7,3%	-400	-858 -1,5%	+7,4%	-799 -1,7%
Betriebsergebnis EBIT	Operating result EBIT	629	-29%	890	3.139 5,5%	+60%	1.958 4,1%
Finanzergebnis	Financial result	154		-138	-218 -0,4%	-65%	-626 -1,3%
Ergebnis vor Steuern	Result before taxes	783	+4,1%	752	2.921 5,1%	+119%	1.332 2,8%
Ertragsteuern	Taxes on income	-233	+3,6%	-225	-877 -1,5%	+119%	-400 -0,8%
Ergebnis aus fortgeführten Aktivitäten (nach Steuern)	Result from continuing operations (after taxes)	550	+4,4%	527	2.044 3,6%	+119%	932 2,0%
davon den Aktionären der MuM SE zuzurechnen	thereof attributable to M+M SE shareholders	575	+22%	472	1.892 3,3%	+149%	759 1,6%
davon den Anteilen anderer Gesellschafter zuzurechnen	thereof attributable to minority shareholders	-25		55	152 0,3%	-12%	173 0,4%
Nicht fortgeführte Distributions-Aktivitäten (nach Steuern)	Discontinued Distribution operations (net of tax)	0	-100%	151	0 0,0%	-100%	629 1,3%
Ergebnis nach Steuern	Net result after taxes	550	-19%	678	2.044 3,6%	+31%	1.561 3,3%
davon den Aktionären der MuM SE zuzurechnen	thereof attributable to M+M SE shareholders	575	-7,7%	623	1.892 3,3%	+36%	1.388 2,9%
davon den Anteilen anderer Gesellschafter zuzurechnen	thereof attributable to minority shareholders	-26		55	152 0,3%	-12%	173 0,4%

Diese Seite: Darstellung nach IFRS 5 mit Vorjahresvergleich ohne Distributionssegment, dessen Effekte als "nicht fortgeführte Aktivitäten" netto nach Steuern in einer Zeile ausgewiesen sind.

This Page: Representation according to IFRS 5 with previous year comparison excluding Distribution segment. All effects from the Distribution segment are shown net of tax in one line as 'discontinued operations'.

❏ Bilanz (ungeprüft) / Balance sheet (unaudited)

Beträge in TEUR	Amounts in KEUR	30.06.2012	Δ%	31.12.2011
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	Cash and cash equivalents	6.878	-62%	17.960
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	Trade accounts receivable	16.571	-19%	20.488
Vorräte	Inventories	2.783	-4%	2.908
Sonstige kurzfristige Vermögensgegenstände	Prepaid expenses and other current assets	8.201	-17%	9.869
Kurzfristige Vermögensgegenstände, gesamt	Total current assets	34.433 39,7%	-33%	51.225 48,8%
Sachanlagevermögen	Property, plant and equipment	4.989	-1%	5.059
Sonstige immaterielle Vermögensgegenstände	Intangible assets	10.433	+1%	10.352
Geschäfts- und Firmenwert	Goodwill	33.511	+4%	32.193
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	Other Investments	1.816	0%	1.816
Latente Steueransprüche	Deferred taxes	1.509	-65%	4.301
Langfristige Vermögenswerte, gesamt	Total non current assets	52.258 60,3%	-3%	53.721 51,2%
Vermögenswerte (Aktiva), gesamt	Total assets	86.691 100%	-17%	104.946 100%
Kurzfristige Bankdarlehen und kurzfristiger Anteil an langfristigen Bankdarlehen	Short term debt and current portion of long term debt	876	-96%	19.607
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	Trade accounts payable	10.210	-44%	18.249
Kurzfristige Rückstellungen	Accrued expenses	7.972	-39%	12.987
Umsatzabgrenzungsposten	Deferred revenues	3.156	+160%	1.215
Verbindlichkeiten aus Ertragsteuern	Income tax payable	38	-98%	2.330
Sonstige kurzfristige Schulden	Other current liabilities	3.551	-66%	10.594
Kurzfristige Schulden, gesamt	Total current liabilities	25.803 29,8%	-60%	64.982 61,9%
Langfristiges Fremdkapital	Long term debt, less current portion	17.519	>999%	1.532
Latente Steuerschulden	Deferred taxes	2.005	-9%	2.209
Pensionsrückstellungen	Pension accruals	328	0%	328
Sonstige Rückstellungen	Other accruals	738	+9%	678
Sonstige langfristige Schulden	Other non current liabilities	6.629	+354%	1.460
Langfristige Schulden, gesamt	Total non current liabilities	27.219 31,4%	+339%	6.207 5,9%
Gezeichnetes Kapital	Share capital	15.357	+3%	14.877
Kapitalrücklage	Capital reserve	17.501	+12%	15.641
Andere Rücklagen	Other reserves	221	0%	221
Eigene Anteile	Treasury stock	-606	+12%	-540
Bilanzgewinn / -verlust	Retained earnings / Accumulated deficit	-366		644
Anteile anderer Gesellschafter	Minority interest	1.834	-44%	3.271
Wechselkursdifferenzen	Currency exchange gains/losses	-272	-24%	-357
Eigenkapital, gesamt	Total shareholders' equity	33.669 38,8%	-0%	33.757 32,2%
Eigenkapital und Schulden (Passiva), gesamt	Total liabilities and shareholders' equity	86.691 100%	-17%	104.946 100%

 Kapitalflussrechnung (ungeprüft) / Statement of cash flows (unaudited)			
Beträge in TEUR	Amounts in KEUR	1-6/2012	1-6/2011
Ergebnis nach Steuern	Net result after tax	2.044	1.561
Wertminderung / Abschreibungen	Depreciation and amortization	1.662	1.650
Sonstige zahlungsunwirksame Erträge / Aufwendungen	Other non cash income / expenses	2.630	1.508
Zu-/Abnahme der Rückstellungen und Wertberichtigungen	Increase/decrease in provisions and accruals	-4.955	-178
Gewinn/Verlust aus dem Abgang von Anlagevermögen	Losses/gains on the disposal of fixed assets	0	0
Veränderungen des Nettoumlaufvermögens	Change in net working capital	-2.520	2.435
Aus betrieblicher Tätigkeit erwirtschaftete (eingesetzte) Zahlungsmittel	Net cash provided by (used in) operating activities	-1.139	6.976
Erwerb von Tochterunternehmen, abzüglich erworbener Zahlungsmittel	Purchase of subsidiaries, net of cash	-2.180	-1.118
Erwerb von sonstigem Anlagevermögen	Purchase of other fixed assets	-1.767	-1.945
Verkauf von sonstigem Anlagevermögen	Sale of other fixed assets	172	80
Aus der Investitionstätigkeit erwirtschaftete (eingesetzte) Zahlungsmittel	Net cash provided by (used in) investing activities	-3.775	-2.983
Einzahlungen aus Eigenkapitalzuführungen	Proceeds from issuance of share capital	2.280	0
Auszahlungen zum Kauf eigener Anteile	Purchase of own shares	-66	-488
Dividendenauszahlung an MuM-Aktionäre	Dividend payment to M+M shareholders	-2.902	-1.451
Dividendenauszahlung an andere Gesellschafter	Dividend payment to minority shareholders	-464	0
Ein-/Auszahlungen aus der Aufnahme/Rückführung von kurz- und langfristigen Darlehen	Proceeds from short or long term borrowings	-5.024	595
Aus der Finanzierungstätigkeit erzielte (eingesetzte) Zahlungsmittel	Net cash provided by (used in) financing activities	-6.176	-1.344
Wechselkursbedingte Veränderungen der liquiden Mittel	Net effect of currency translation in cash and cash equivalents	8	-102
Erhöhung/Verminderung der Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	Net increase/decrease in cash and cash equivalents	-11.082	2.547
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente zu Beginn der Periode	Cash and cash equivalents at beginning of period	17.960	9.061
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente am Ende der Periode	Cash and cash equivalents at end of period	6.878	11.608

Termine

22. Oktober 2012	Quartalsbericht Q3/2012
25. März 2013	Geschäftsbericht 2012
25. März 2013	Analystenkonferenz
29. April 2013	Quartalsbericht Q1/2013
16. Mai 2013	Hauptversammlung
22. Juli 2013	Halbjahresbericht 2013

Events

October 22, 2012	Quarterly report Q3/2012
March 25, 2013	Annual report 2012
March 25, 2013	Analysts' conference
April 29, 2013	Quarterly report Q1/2013
May 16, 2013	Annual shareholders' meeting
July 22, 2013	Half year report 2013

Anhang

Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

Es werden die gleichen Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden angewandt wie im letzten Jahresabschluss zum 31.12.2011. Für die Berechnung der Ertragssteuern ist eine geschätzte Steuerquote von 30% (Vj 30%) für das Gesamtjahr unterstellt.

Mitarbeiter

Zum 30.6.2012 waren 656 Mitarbeiter/innen (30.6.2011: 639) im Konzern beschäftigt, davon 416 im Systemhausgeschäft (Vj 297) und 240 (Vj 229) bei Software (außerdem im Vorjahr 113 Distributions-Mitarbeiter).

Forschung & Entwicklung

Die Aufwendungen für Software-Entwicklung betragen EUR 4,74 Mio (Vj 4,10).

Investitionen

Seit dem 1.1.2012 wurde insgesamt in Höhe von EUR 3,78 Mio (Vj 2,98) investiert, davon EUR 2,18 Mio (Vj 1,12) in Anteile von Tochtergesellschaften und der Rest in die Erneuerung des Anlagevermögens.

Dividende

Auf der Hauptversammlung am 22.5.2012 wurde die Ausschüttung einer Dividende in Höhe von EUR 0,20 je Aktie beschlossen. Der Gesamtbetrag der Ausschüttung aus dem steuerlichen Einlagenkonto (§27 KStG) belief sich auf EUR 2,902 Mio (Vj 1,451).

Notes

Accounting and valuation methods

The same accounting and valuation methods are applied as in the last annual report of Dec 31, 2011. Tax calculation is based on an estimated 30% (PY: 30%) tax quote for the full fiscal year.

Employees

At June 30, 2012, the group employed 656 people (June 30, 2011: 639), thereof 416 in the VAR business (PY: 297) and 240 (PY: 229) in the Software segment (in the previous year plus 113 in Distribution).

Research & Development

Expenses for development of software amounted to EUR 4.74 mln (PY: 4.10).

Capital expenditure

Since Jan 1, 2012, capital expenditure totalled EUR 3.78 mln (PY: 2.98). EUR 2.18 mln (PY: 1.12) thereof were invested in subsidiaries, the remainder was spent on the renovation of fixed assets.

Dividend

The annual shareholders' meeting held on May 22, 2012, decided to pay out a dividend amounting to EUR 0.20 per share. The total amount of the dividend payment from the 'steuerliche Einlagenkonto' (§27 KStG) was EUR 2.902 mln (PY: 1.451).

Segmentierung / Segmentation

Beträge in TEUR / Amounts in KEUR	1-6/2012		1-6/2011			
	Systemhaus VAR	M+M Software	Distribution	Systemhaus VAR	M+M Software	
Umsatz gesamt / Total revenue	62.609	16.452	61.535	45.741	14.382	
Umsatz intern / Internal revenue	-22.280	-1	-1.172	-12.347	0	
Umsatz extern / External revenue	40.329	16.451	60.363	33.394	14.382	
Anteil in Prozent / share in percent	71,0%	29,0%	55,8%	30,9%	13,3%	
Materialaufwand / Cost of materials	-24.502	-1.460	-50.113	-20.026	-1.281	
	-60,8%	-8,9%	-83,0%	-60,0%	-8,9%	
Rohrertrag / Gross margin	15.827	14.991	10.250	13.368	13.101	
Anteil in Prozent / share in percent	51,4%	48,6%	27,9%	36,4%	35,7%	
Personalaufwand / Personnel expenses	-14.490	-8.259	-3.240	-10.860	-7.465	
	-35,9%	-50,2%	-5,5%	-32,5%	-51,9%	
Sonstiger betrieblicher Aufwand / Other operating expenses	-4.918	-3.989	-6.158	-1.952	-3.643	
	-12,2%	-24,2%	-10,4%	-5,8%	-25,3%	
Sonstige betriebliche Erträge / Other operating income	5.294	345	800	402	268	
	13,1%	2,1%	1,3%	1,2%	1,9%	
Betriebsergebnis EBITDA / Operating result EBITDA	1.713	3.088	1.653	957	2.261	
Anteil in Prozent / share in percent	35,7%	64,3%	33,9%	19,6%	46,4%	
Planmäßige Abschreibungen / Depreciation	-567	-237	-179	-208	-254	
	-1,4%	-1,4%	-0,3%	-0,8%	-1,9%	
Abschreibungen aus Kaufpreisverteilungen / Amortisation	-858	0	-210	-799	0	
	-2,1%	0,0%	-0,4%	-2,9%	0,0%	
Außerplanmäßige Abschreibungen / Impairment	0	0	0	0	0	
	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	
Betriebsergebnis EBIT / Operating result EBIT	288	2.851	1.264	-50	2.007	
	0,7%	17,3%	2,1%	-0,1%	14,0%	

Geografische Segmentierung / Geographical segmentation

Beträge in TEUR / Amounts in KEUR	1-6/2012		1-6/2011	
	Deutschland Germany	Ausland International	Deutschland Germany	Ausland International
Umsatz gesamt / Total revenue	47.153	31.908	35.025	86.633
Umsatz intern / Internal revenue	-16.606	-5.675	-7.731	-5.788
Umsatz extern / External revenue	30.547	26.233	27.294	80.845
Anteil in Prozent / share in percent	53,8%	46,2%	25,2%	74,8%

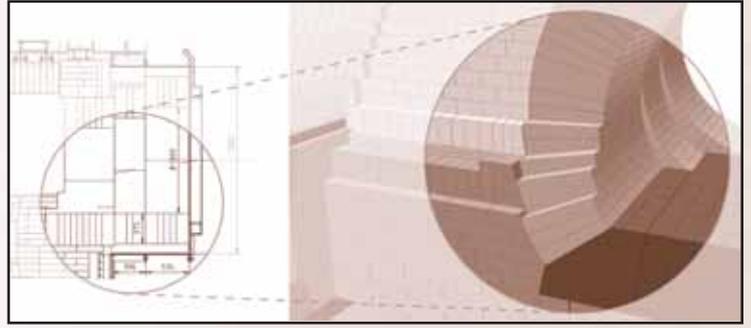
CAD in der Praxis: Maschinenbau

Projekt: Optimierung metallurgischer Öfen für die Kupfergewinnung

Kunde: METTOP GmbH, Leoben, Österreich

Die METTOP GmbH unterstützt Kupferaffinerien in der ganzen Welt bei der Optimierung ihrer Produktionsanlagen. Das Produkt- und Dienstleistungsportfolio umfasst Entwicklung und Vertrieb von Anlagen und Komponenten für alle Phasen der Kupfergewinnung sowie Beratung und Schulung.

Die heutigen Anwendungen von Kupfer in der Elektronik erfordern einen Reinheitsgrad von 99,99 Prozent und stellen daher hohe Anforderungen an die Pyro- und Hydrometallurgie. METTOP optimiert die hierzu eingesetzten metallurgischen Öfen und deren Komponenten so, dass eine längere Lebensdauer, schnellere Installation und der leichtere Einbau von besseren Feuerfestauskleidungen sowie Spül- und Kühlsystemen möglich werden. Mit der installierten Konstruktions- und Animations-Software Autodesk Inventor und 3ds Max lassen sich z.B. die komplexen Strukturen der Feuerfestauskleidungen detailliert abbilden und optimieren. Ebenso können Planungsideen direkt vor Ort mit dem Kunden in 3D umgesetzt und daraus Bilder und Animationen erzeugt werden.



CAD in practice: Mechanical Engineering

Project: Optimizing metallurgical furnaces for copper production

Customer: METTOP GmbH, Leoben, Austria

METTOP GmbH supports copper refineries worldwide in optimizing their production plant. The product and service portfolio consists of design and sale of plants and components for all phases of copper production including consulting and training.

The actual usage of copper in electronics requires a 99.99 percent degree of purity, resulting in high challenges for pyro- and hydrometallurgy. METTOP optimizes the required metallurgical furnaces and their components in order to enable longer lifetime, faster and easier installation of improved fireproof lining, as well as washing and cooling devices. The installed design and animation software Autodesk Inventor and 3ds Max, allow design and optimization of the complex structures of fireproof linings in any detail. In addition, design ideas can be turned into 3D models on site, together with the customer, incorporating photorealistic pictures and animations.

mensch  **maschine**
CAD as CAD can

Mensch und Maschine

Software SE

Argelsrieder Feld 5

D-82234 Wessling

Tel. +49 (0) 81 53 / 9 33 - 0

Fax +49 (0) 81 53 / 9 33 - 100

www.mum.de

