



Mensch und Maschine Software SE

Unternehmenspräsentation

Stand 16. März 2021 / Geschäftsbericht 2020



Geschäftsmodell

- **Führender Anbieter von CAD/CAM/CAE/PDM/BIM-Lösungen**

- ◆ CAD/CAM/CAE = Computer Aided Design / Manufacturing / Engineering
PDM = Product Data Management / BIM = Building Information Management
- ◆ Gegründet 1984 - 37 Jahre am Markt // IPO 1997 - 24 Jahre börsennotiert

- **Wertschöpfung fast gleichmäßig aus 2 Segmenten**

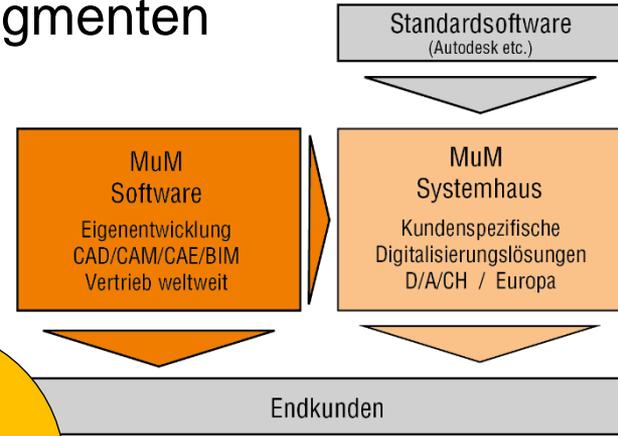
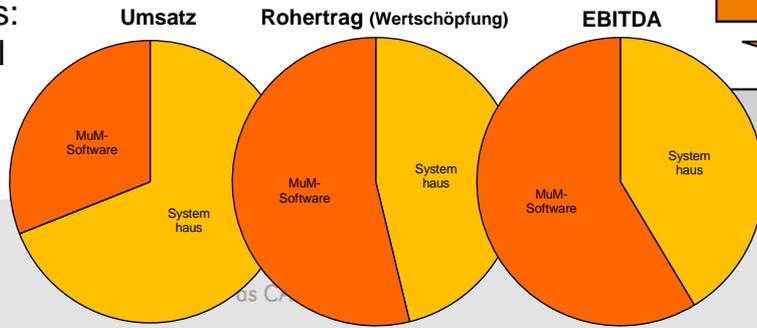
- ◆ **MuM-Software: Eigene Standardsoftware**
~65% CAD/CAM // ~35% BIM / Garten/Landschaftsbau / CAE
- ◆ **Systemhaus: Technische Digitalisierungslösungen**
Eigene Wertschöpfung: Kundenprojekte / Schulungen / Hotline etc.
Fremdsoftware (Autodesk etc.): Hebeleffekt auf MuM-Marktanteil

Stärke Systemhaus:

Umsatz/Marktanteil

Stärke Software:

Hochprofitabel



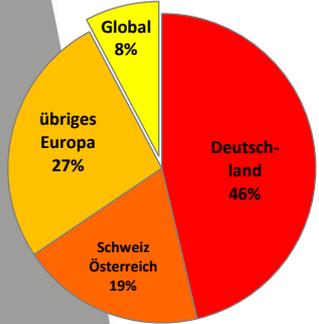
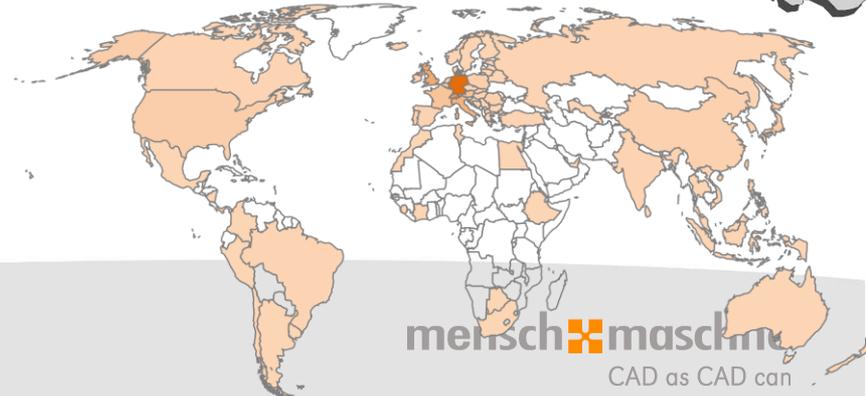
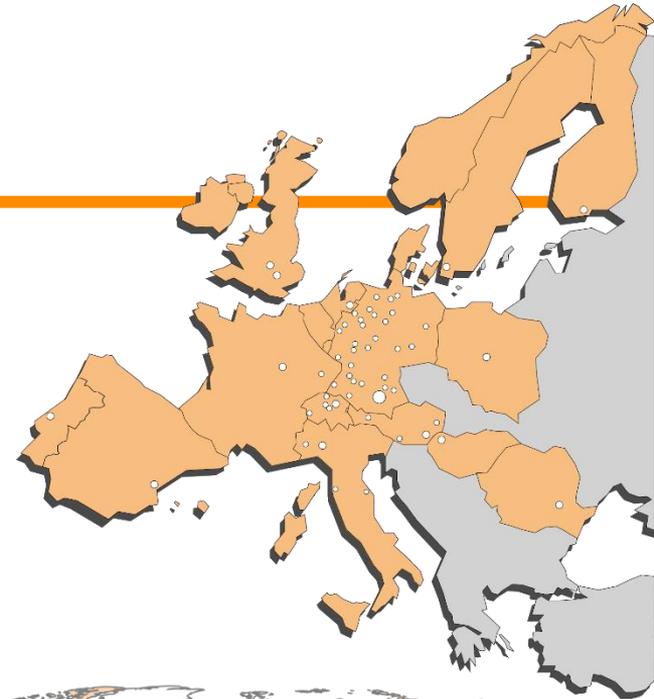
Geschäftsmodell

■ Geografische Umsatzaufteilung: (2020)

- ◆ Deutschland: EUR ~113 Mio / ~46%
- ◆ Schweiz/Österreich: EUR ~47 Mio / ~19%
- ◆ Übriges Europa: EUR ~65 Mio / ~27%
- ◆ Global: EUR ~19 Mio / ~8%
- ◆ Die MuM-eigene CAM- und BIM-Software wird in mehr als 70 Länder auf allen fünf Kontinenten verkauft
- ◆ Rund 75 Standorte in 22 Ländern (Europa, Asien und Amerika)

■ Mitarbeiter/innen:

- ◆ Brutto zum 31.12.2020: 1.030 (Vj 1.004)
- ◆ Vollzeitäquivalent 2020: 948 (Vj 946)
 - 484 / 51% (Vj 485 / 51%) MuM-Software
 - 464 / 49% (Vj 461 / 49%) Systemhaus



Geschäftsmodell

■ Breite Branchenverteilung:

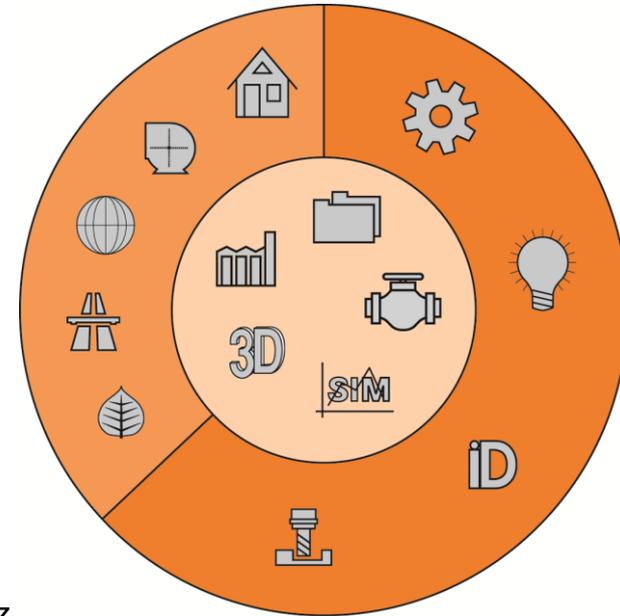
- ~2/3 Industrie: z.B. Maschinenbau, Formen-/Werkzeugbau, Fahrzeug-/Flugzeug-/Schiffsbau, Elektrotechnik, Verfahrenstechnik, Hydraulik, Pneumatik, Industriedesign
- ~1/3 BIM: z.B. Architektur, Haustechnik, Ingenieurbau, Brücken-/Tunnelbau, Tiefbau, Infrastruktur, Liegenschaftsverwaltung, Garten-/Landschaftsbau
- Bereichsübergreifend: z.B. Digitale Fabrik/Stadt, PDM/PLM, Simulation, Anlagenbau, Visualisierung/Animation

◆ Umfangreiche Installationsbasis:

>100.000 aktive Arbeitsplätze bei über 30.000 Kunden

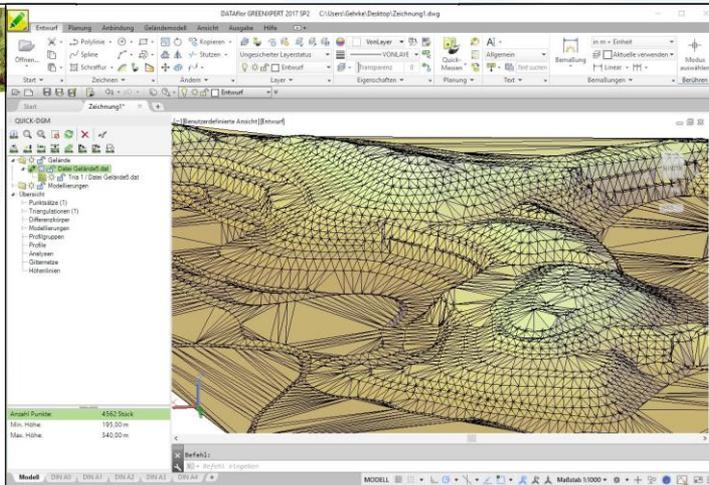
◆ Weites Preis-/Leistungsspektrum:

- Software von <1.000 Euro bis >100.000 Euro pro Arbeitsplatz
- Reines B2B-Geschäft, nur Firmenkunden, keine Consumer



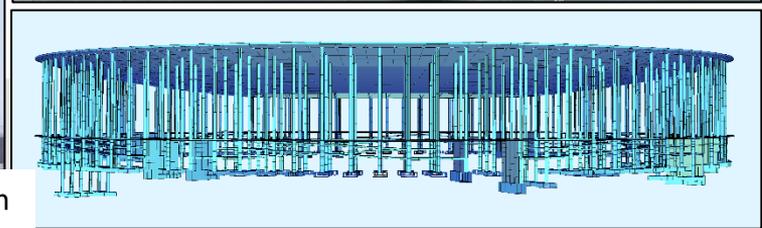
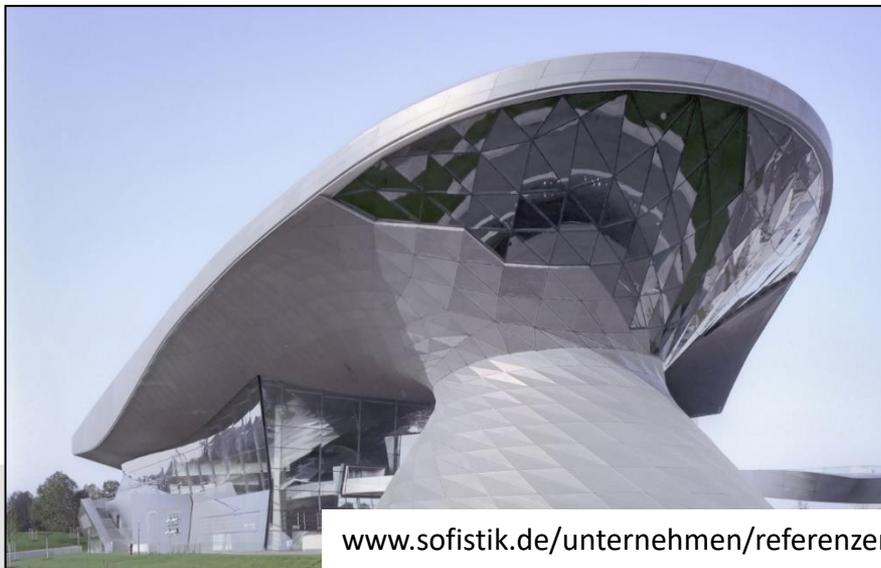
CAD/CAM in der Praxis (Segment Software)

- Garten- Landschafts- und Tiefbau für Architekten und ausführende Firmen
 - Tochterfirma DATAflor, Göttingen
 - Die Softwarelösungen umfassen sowohl den grafischen Planungsteil (Bild links) als auch Kalkulation, Ausschreibung, Angebotserstellung, Baustellen-Controlling und Abrechnung
 - Zwei Beispiele aus der umfangreichen Funktionalität:
 - Digitales Geländemodell: Landschaften komfortabel dreidimensional planen (Bild Mitte)
 - GRÜNSTUDIO 3D: Den künftigen Garten per VR-Brille vorab live erleben (Bild rechts)



CAD/CAM in der Praxis (Segment Software)

- BIM / Ingenieurbau: Statik- und Bewehrungssoftware
 - Langjährige Beteiligung an SOFiSTiK AG per 1.1.2019 von 13,3% auf 51% aufgestockt
 - Einbringung per Aktientausch, Gründer/Management weiter mit 49% an Bord
 - SOFiSTiK (gegr. 1987) ist technologisch führend im Brücken-, Tunnel- und Hochbau
 - In mehr als 30 Jahren wurden tausende Bauprojekte mit Hilfe von SOFiSTiK-Software berechnet, z.B. BMW-Welt München, neue Bosphorus-Brücke, Brasilia National Stadion...



www.sofistik.de/unternehmen/referenzen

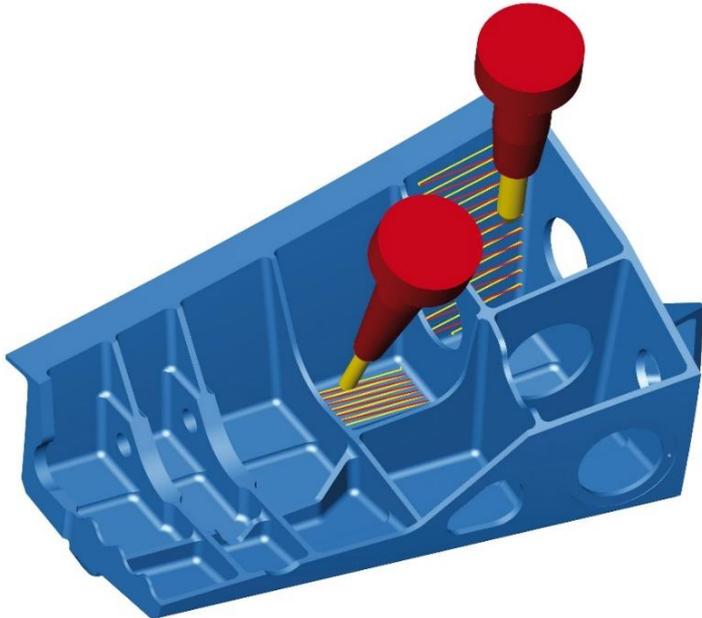
CAD/CAM in der Praxis (Segment Software)

- CAM – Computer Aided Manufacturing
 - Tochterfirma Open Mind – Produktlinie hyperMILL
 - High-End – Erzielter Preis ca. EUR 30.000 / Arbeitsplatz
 - **CAM erwirtschaftet über 1/3 der Konzern-Wertschöpfung**



 **OPEN MIND**
THE CAM FORCE

Die Anschaffungskosten von Präzisions-Werkzeugmaschinen liegen im sechs- oder gar siebenstelligen Euro-Bereich. hyperMILL verkürzt mit intelligenten Bearbeitungsstrategien die Maschinenzeiten um bis zu 90% und katapultiert damit die Wirtschaftlichkeit dieser teuren Maschinen in ganz neue Dimensionen.



CAD/CAM in der Praxis (Segment Software)

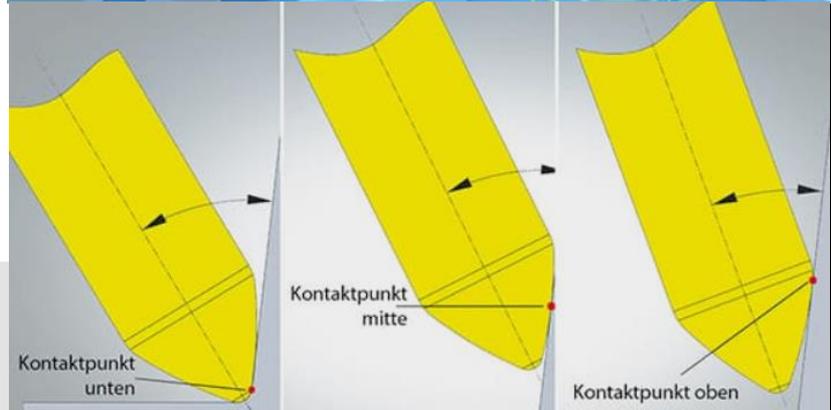
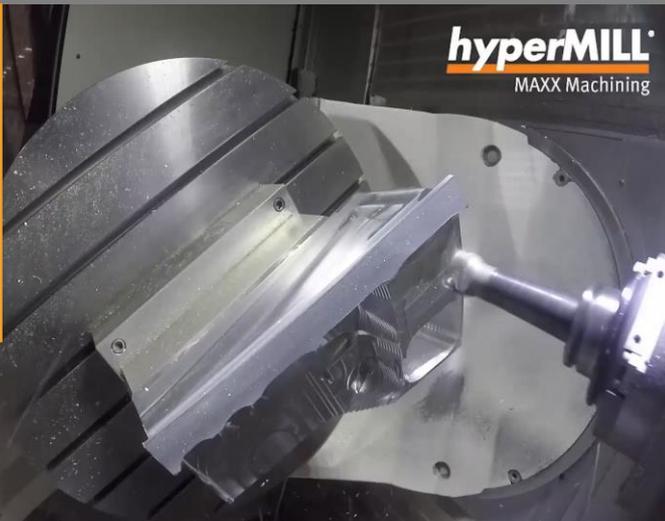
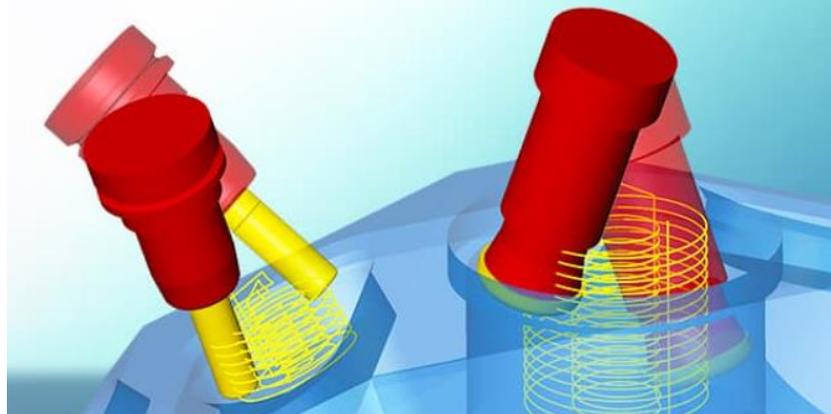
Bis 5x mehr Spanvolumen durch „helikales“ Schruppen.

Ebene Flächen bis zu 10x schneller Schlichten durch neuartige Kegelfräser mit leicht konvexer Krümmung.

Bearbeitungszeit für dieses Flugzeug-Leichtbauteil: 2h05min statt 10h30min => 80% Produktivitätsgewinn.

Gesamt 80% Produktivitätsgewinn: 2h05 statt 10h30

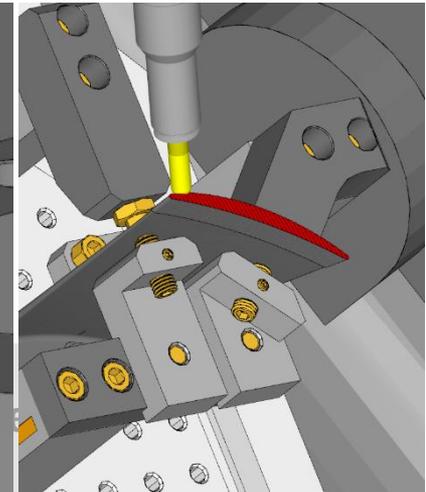
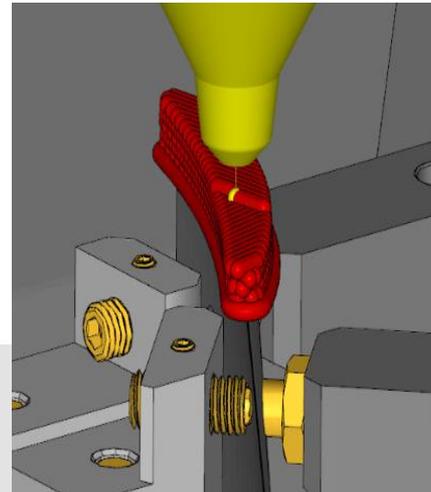
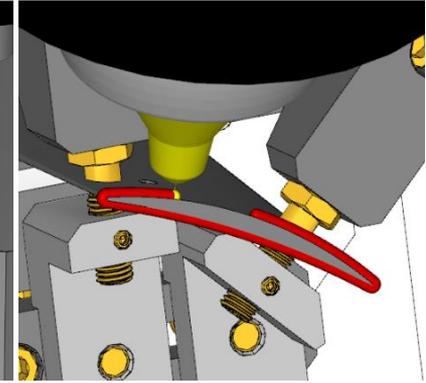
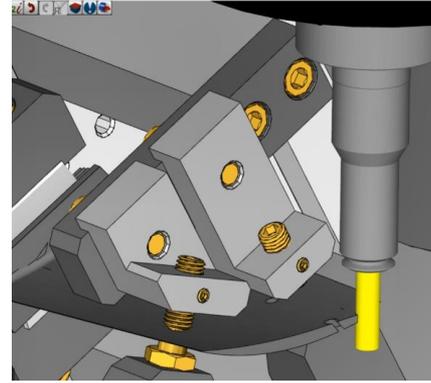
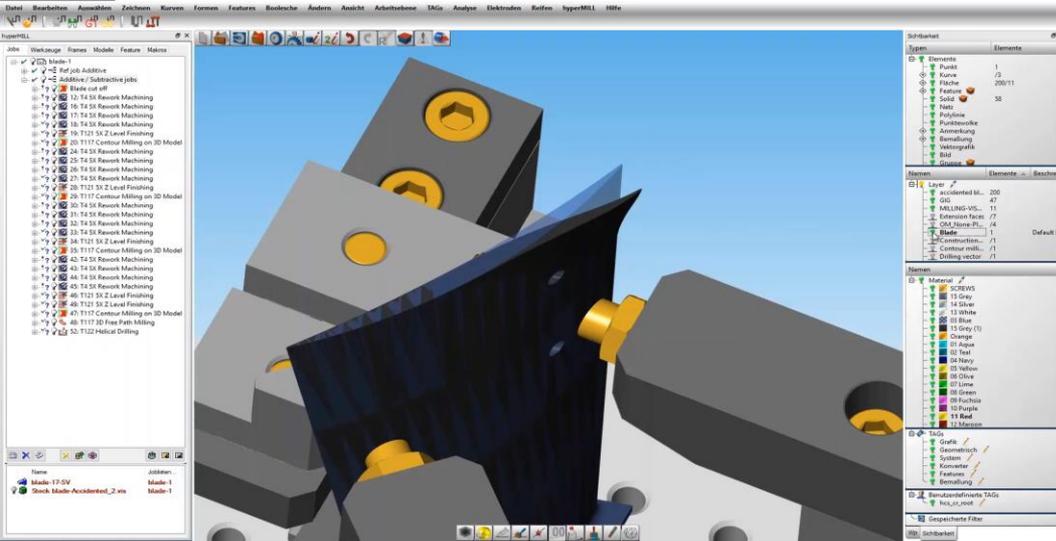
78% beim Schruppen + 90% beim Ebenen-Schlichten:



CAD/CAM in der Praxis (Segment Software)

CAM (subtraktiv) meets 3D-Druck (additiv):

Neuartige hybride 5-Achs-Werkzeugmaschinen mit LMD-Düse (Laser Metal Deposition) können die Vorteile von 3D-Metalldruck (Materialauftrag quasi aus dem Nichts) und Fräsen (Herstellen definierter Flächen hoher Präzision) in einem Bauraum ohne Umspannvorgang kombinieren. hyperMILL unterstützt dieses Verfahren nun ganzheitlich. Beispiel: Hybride Reparatur einer Turbinenschaufel.



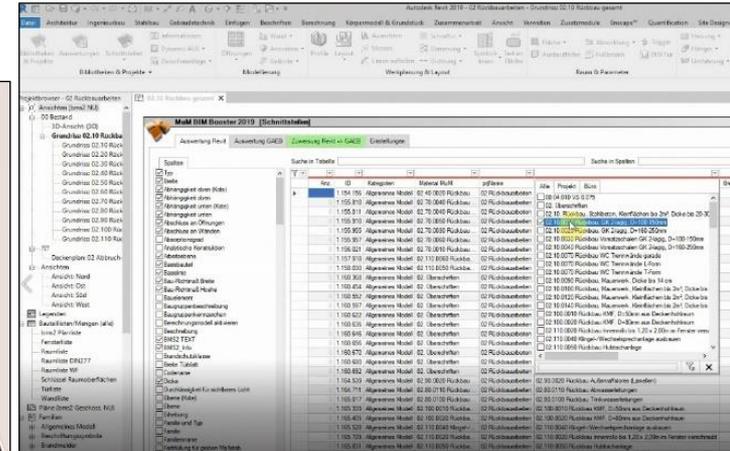
Kundenauswahl CAM-Software



Digitalisierung in der Praxis (Segment Systemhaus)

- Beispiel BIM – Building Information Modeling / Management:
Hohe Effizienzsteigerung bei komplexen Innenausbauprojekten

Kunde: BMS² GmbH, München, Deutschland



bim booster bim ready



man machine
CAD as CAD can

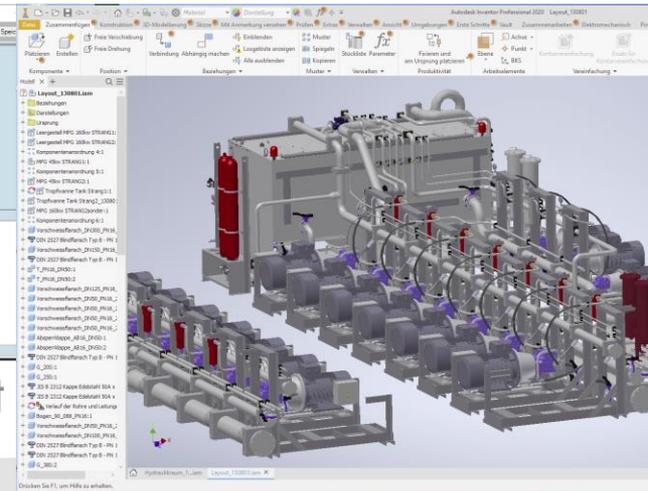
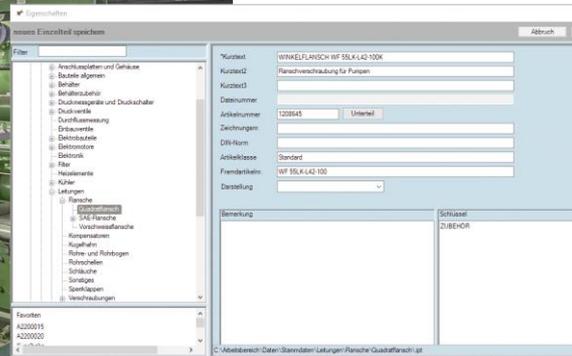
mensch machine
CAD as CAD can

Digitalisierung in der Praxis (Segment Systemhaus)

- Beispiel Datenmanagement für Industriekunden:
Konstruktions- und ERP-Daten verbinden - mit MuM PDM pinpoint



Kunde: Otto Zimmermann GmbH,
Saarbrücken, Deutschland



pdm  pinpoint



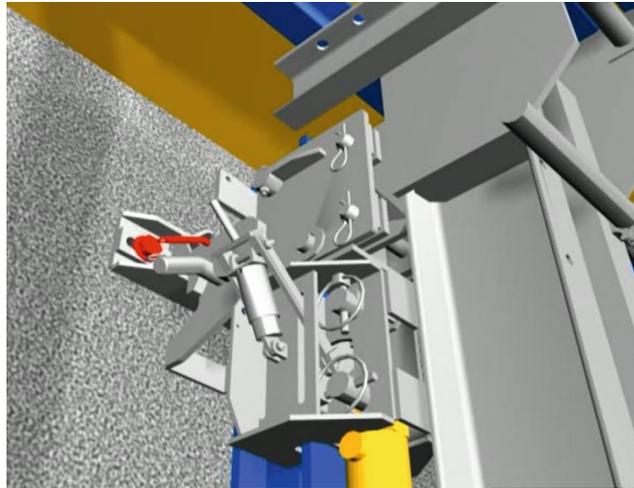
man  machine
CAD as CAD can

mensch  maschine
CAD as CAD can

Digitalisierung in der Praxis (Segment Systemhaus)

- Beispiel Industrie 4.0 meets BIM: BIM-kompatible Daten erzeugen (hier: selbstkletternde Schalungen auf der Baustelle von Frankfurt hoch 4)

Kunde: Doka GmbH, Amstetten, Österreich



YouTube-Video:



Digitalisierung in der Praxis (Segment Systemhaus)

- Beispiel: Infrastruktur für Kommunen - die „Digitale Stadt“
MuM MapEdit als Datendrehscheibe hilft der „Grünen Stadt am Meer“
Emden beim Erreichen ihrer ambitionierten Nachhaltigkeitsziele

Kunde: Stadtwerke Emden, Deutschland



Entdecken Sie Ihr Sparpotenzial - Emden Solarkataster

Das Emden Solarkataster stellt eine Orientierungshilfe dar, mit der Sie die Eignung Ihres Daches für Fotovoltaik- und / oder Solarthermieanlagen erkennen können. Mit Hilfe von drei einfachen Schritten können Sie auf der Karte einsehen, ob auch in Ihrem Haus ein ungenutztes Sparpotenzial vorhanden ist.

- 1. Produktwahl**
 - Fotovoltaik
 - Solarthermie
- 2. Dachfläche suchen**

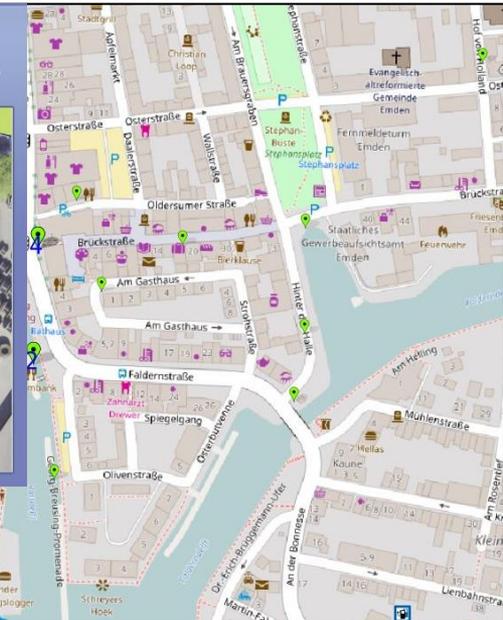
Finden Sie die von Ihnen gesuchte Dachfläche durch Eingabe der gewünschten Adresse oder suchen Sie direkt in der Karte.
- 3. Sparpotenzial erkennen**

Um jetzt auf einen Blick Informationen über die Eignung für den Einsatz von Fotovoltaik- bzw. Solarthermieanlagen zu erhalten, klicken Sie den Mauszeiger auf die gewünschte Dachfläche.

Legende

 - sehr gut geeignet
 - gut geeignet
 - bedingt geeignet

Dachfläche (172,8 m²): sehr gut geeignet
Geplante Fläche für PV-Module: 58,4 m²
Max. CO₂-Einsparung: 5,1 Tonnen pro Jahr
[Ich möchte mehr wissen \(zum Kontaktformular\)](#)

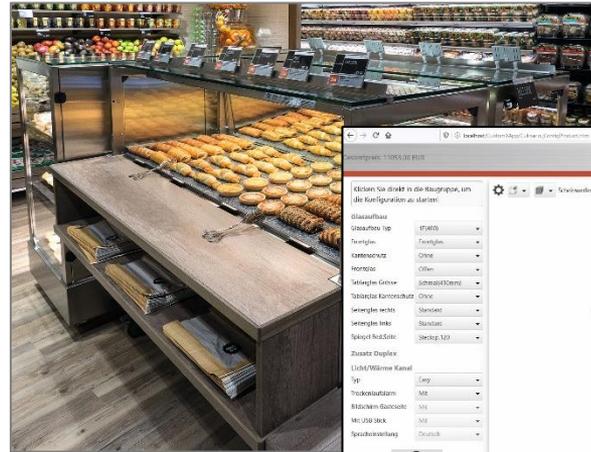


mapedit

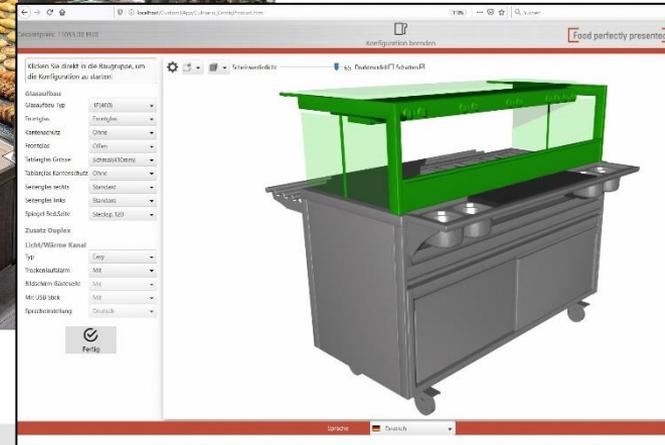
Digitalisierung in der Praxis (Segment Systemhaus)

- Vollautomatisierte Variantenkonstruktion mit customX - Zeitgewinn bis 90%
Projektbeispiele: Verteilerkästen und Gastronomie-Vitrinen

Kunde: Bals Elektrotechnik, Kirchhundem, Deutschland



Kunde:
Beer Grill AG,
Villmergen, Schweiz



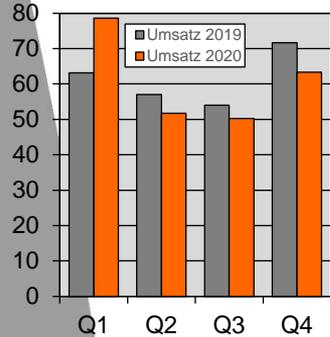
customX



Kundenauswahl Systemhaus



Umsatz & Rohertrag



■ Umsatz 2020: EUR 243,98 Mio / -0,8%

- ◆ MuM-Software: EUR 75,61 Mio / +0,7%
- ◆ Systemhaus: EUR 168,38 Mio / -1,5%
- ◆ Q1: +24,5% / Q2: -9,3% / Q3: -7,1% / Q4: -11,6%

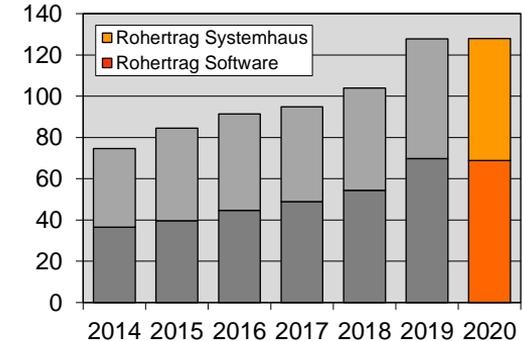
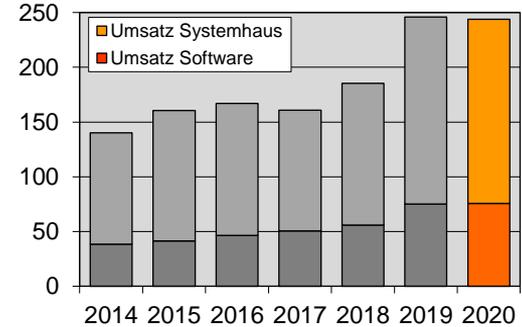
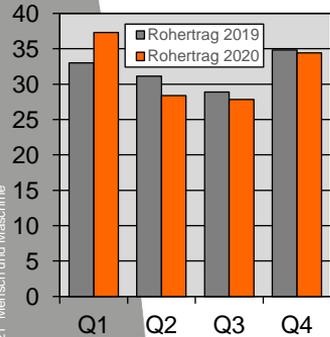
■ Rekord-Rohertrag 2020: EUR 127,96 Mio / +0,1%

- ◆ MuM-Software: EUR 68,84 Mio / -1,2%
- ◆ Systemhaus: EUR 59,11 Mio / +1,6%
- ◆ Q1: +13% / Q2: -8,8% / Q3: -3,6% / Q4: -1,3%
- ◆ Rohmarge 2020: 52,4% (Vj 52,0%)
- ◆ Q1: 47,4% / Q2: 54,8% / Q3: 55,5% / Q4: 54,3%

Q1-Ausreißer wegen sehr hohem Autodesk-Handelsumsatz

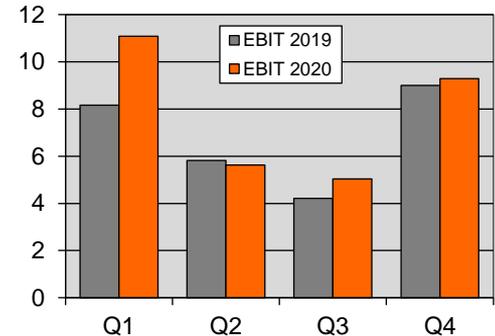
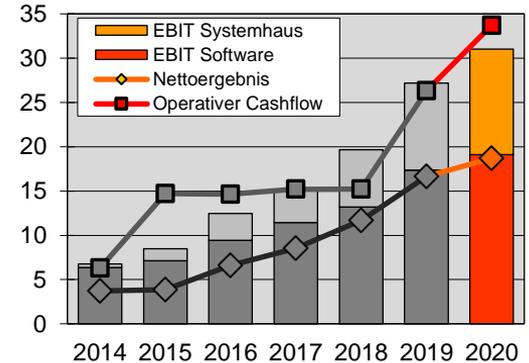
➤ Gesamtjahr 2020: Konsolidierung der 2019er Rekorde

- ◆ Umsatz knapp unter, Rohertrag knapp über Vorjahr
- ◆ Sehr volatil: Rekord-Q1, danach Corona-Bremseffekte
- ◆ Q2-Q4: Hohe Rohmarge durch stärkeres MuM-Eigengeschäft



Ergebnis / Cashflow / Dividende

- **Rekord-EBITDA 2020: EUR 40,33 Mio / +10%**
 - ◆ EBITDA-Rendite 16,5% (Vj 14,9%)
- **Rekord-EBIT 2020: EUR 31,03 Mio / +14%**
 - ◆ EBIT-Rendite 12,7% (Vj 11,1%)
 - ◆ MuM-Software: EUR 19,14 Mio / +10% // Rendite 25,3% (Vj 23,1%)
 - ◆ Systemhaus: EUR 11,90 Mio / +21% // Rendite 7,1% (Vj 5,7%)
 - ◆ Q1: +36% / Q2: -3,7% / Q3: +19,6% / Q4: +3,2%
 - ◆ Corona-Bremseffekt in Q2/Q3 primär über Kostenelastizität abgefedert, in Q4 schon hauptsächlich über die starke Verbesserung der Rohmarge
- **Rekord-Netto 2020: EUR 18,71 Mio / +12%**
 - ◆ Nettogewinn pro Aktie: 111,5 Cent (Vj 99)
- **Operativer Rekord-Cashflow 2020: EUR 33,73 Mio / +28%**
 - ◆ Cashflow pro Aktie: 201 Cent (Vj 157)
- **Dividendenvorschlag 2020: 100 Cent (Vj 85 / +18%)**
 - ◆ Wie in den Vorjahren wahlweise in bar und/oder als Aktien-Dividende
 - ◆ 87 von 100 Cent aus dem steuerlichen Einlagenkonto (§27 KStG)



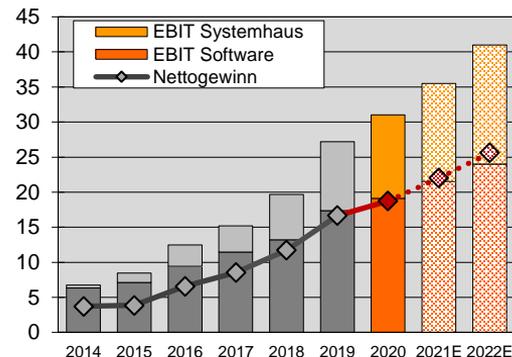
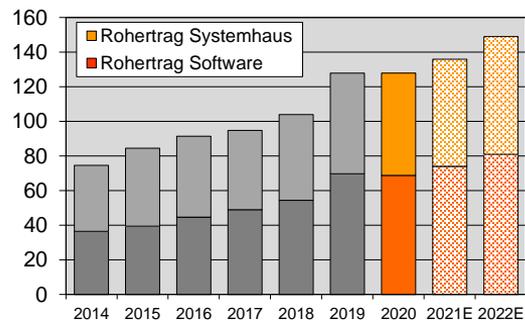
Rückblick & Ausblick

Rückblick auf langfristig profitables Wachstum:

- **Rohrertrag 2014-2020: EUR +53,3 Mio / +71%**
 - ✓ Pro Jahr: EUR +8,9 Mio / +9,4% Rohrertragswachstum
- **EBIT 2014-2020: EUR +24,3 Mio / +359%**
 - ✓ Pro Jahr: EUR +4,05 Mio / +29% EBIT-Wachstum
- **Ausbeute 46%: 1 EUR mehr Rohrertrag >> 46 Cent mehr EBIT**
 - ✓ Gewinnoptimiertes Wachstum mit effektivem Kostenmanagement

Klares Ziel: Weiter nachhaltig profitabel wachsen

- **2021E: Rückkehr zum normalen Wachstumsmodus ab Q2**
 - ◆ Starkes Q1 erwartet, aber noch unter den Allzeit-Rekorden im Vorjahr
 - ◆ **EPS +12-21% auf 125-135 Cent / Dividende +15-20% auf 115-120 Cent**
- **2022E ff: Organ. Wachstum + Renditepotenzial = Skaleneffekt**
 - ◆ Umsatz/Rohrertrag +8-12% p.a.
 - ◆ **EPS +18-24 Cent p.a. / Dividende +15-20 Cent p.a.**



Die MuM-Aktie

Notierungen:

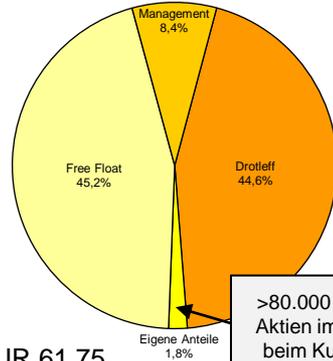
- ◆ scale, Frankfurt (scale30)
- ◆ m:access, München

Designated Sponsors:

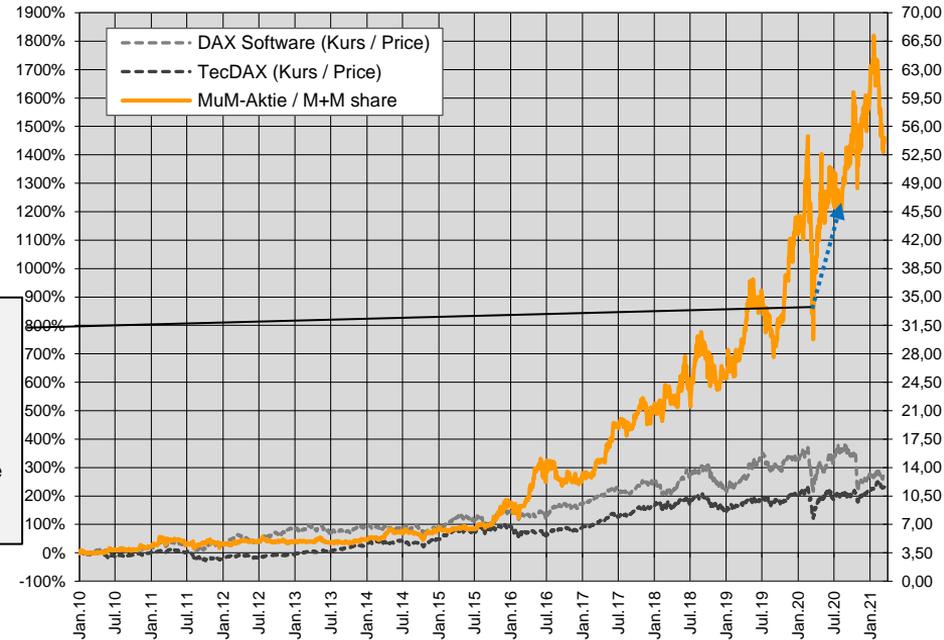
- ◆ LBBW, Stuttgart
- ◆ Oddo BHF C&M, Frankfurt

Analysten-Coverage:

- ◆ LBBW: „Kaufen“ – Kursziel EUR 61,75
- ◆ SMC Research: „Strong buy“ – EUR 63,40
- ◆ EDISON: **scale** research report – kein Kursziel



>80.000 MuM-Aktien im März beim Kurstief rückgekauft (zu EUR 33,21) und im Juli für Aktiendividende (zu EUR 46,80) verwendet



Dividendensumme seit 2010: EUR 3,50

MuM ist börsennotiert und eigentümergeführt

Warum in die MuM-Aktie investieren?

- MuM ist ein führender Anbieter von technischen Softwarelösungen
 - ◆ Gegründet 1984 – seit 37 Jahren am Markt etabliert
 - ◆ Mehr als 30.000 aktive Kunden mit weit über 100.000 Arbeitsplätzen weltweit
 - ◆ Eigentümergeführt und seit fast 24 Jahren börsennotiert
- Nachhaltig profitables Wachstum / gut skalierbares Geschäftsmodell
 - ◆ Organisches Wachstum (CAGR) rund 10% p.a. im langjährigen Durchschnitt
 - ◆ EBITDA-Rendite 2020 bei 16,5% - mittelfristiges Potenzial >20%
 - ◆ Gewinn-Wachstumsziele durch effektives Kostenmanagement abgesichert
- Gute Dividendenrendite durch hohe Ausschüttungsquote
 - ◆ Wenig CAPEX, da Software-Entwicklung weit überwiegend nicht aktiviert wird
 - ◆ Gründer/CEO Adi Drotleff tauscht seit Jahren einen Großteil seiner Dividendenrechte in Aktien





Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!
Weitere Infos: www.mum.de / Investor Relations

man  machine
CAD as CAD can

mensch  maschine
CAD as CAD can

