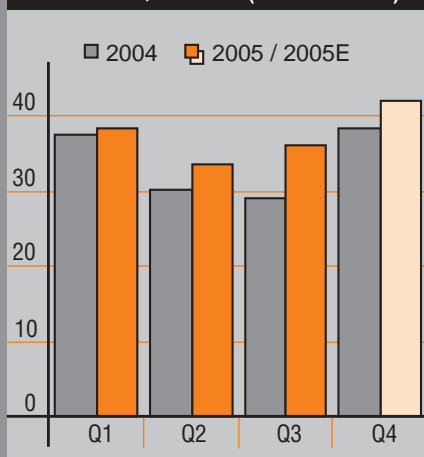


Das 3. Quartal 2005 im Überblick

- Beschleunigter Umsatzanstieg
 - Q3: EUR 36,1 Mio (Vj 29,2 / +24%)
 - Q1-3: EUR 108,3 Mio (Vj 97,2 / +11%)
- Betriebsergebnis EBIT übertrifft Prognose
 - Q3: EUR 0,7 Mio (Vj -0,25)
 - Q1-3: EUR 8,8 Mio (Vj -1,1)
- Entschuldungsziel mehr als erreicht
 - Nettoverschuldung: EUR 13,8 Mio
 - Abbau seit 1.1.2005: EUR 11,6 Mio
- Bilanzielle Restrukturierung abgeschlossen
- Umsatzziel für 2005 angehoben
 - EUR 150 Mio (Vj 135,5 / +11%)

Umsatz / Revenue (in Million EUR)



Beschleunigter Umsatzanstieg

Das dritte Quartal des aktuellen Geschäftsjahres 2005 verlief für die Mensch und Maschine Software AG (MuM) insgesamt wesentlich besser als erwartet.

Der Quartalsumsatz von EUR 36,1 Mio übertraf sowohl das Vorjahr (29,2 / +24%) als auch die Prognose von EUR 32 Mio deutlich. Der Neunmonats-Umsatz in Höhe von EUR 108,3 Mio (Vj 97,2 / +11%) stellt sogar einen neuen Firmenrekord dar.

Betriebsergebnis EBIT übertrifft Prognose

Das Betriebsergebnis EBIT vor Zinsen und Steuern lag mit EUR 0,7 Mio (Vj -0,25) im Quartal ebenfalls über der im Q2-Bericht abgegebenen Prognose von EUR 0,5 Mio.

In den ersten neun Monaten wurde ein EBIT in Höhe von EUR 8,8 Mio (Vj -1,1) erreicht. Ein Anteil von EUR 6,3 Mio entfiel dabei auf Buchgewinne aus den Desinvestments der Beteiligungen Compass und C-Plan. Das operative Geschäft spielte EUR 2,5 Mio ein, was zum Vorjahr einen Ergebnissprung in Höhe von EUR 3,6 Mio darstellt.

Beim Nettoergebnis waren Ende September 2005 bereits EUR 4,9 Mio (Vj -2,0) gebucht, also mehr als das Doppelte des bisherigen Rekordergebnisses von EUR 2,3 Mio aus dem Gesamtjahr 2001 bzw. rund 70% des Jahresziels von EUR 7,0 Mio für 2005.

Starkes Wachstum im Autodesk-Bereich

Der größte Teil des Umsatz- und Ergebnis-Anstiegs geht auf das Konto des Segments Fremdprodukte, wo insbesondere der Autodesk-Bereich wieder stark wächst.

Auf Neunmonatsbasis beträgt der Umsatz-zuwachs bei den Fremdprodukten 17%, der EBIT-Anteil aus diesem Geschäftsbereich sprang von EUR -2,0 Mio im Vorjahr auf EUR +0,5 Mio in 2005. Damit hat der drei Jahre lang defizitäre Geschäftsbereich Fremdprodukte wieder ins Plus gedreht.

Ertragsstarke eigene Software-Entwicklung

Allerdings wurde der Löwenanteil des Betriebsergebnisses nach wie vor mit den MuM-eigenen Technologien erwirtschaftet. Das EBIT in diesem Segment in Höhe von EUR 8,3 Mio (Vj 0,9) enthält auch nach Abzug der Desinvestment-Gewinne noch einen rein operativen Teil von EUR 2,0 Mio.

Damit hat der Eigensoftware-Bereich bis Ende September 2005 bezogen auf den dort erzielten Umsatz von EUR 16,0 Mio (Vj 18,2 inkl. Compass-Erlöse) bereits eine EBIT-Rendite von 12,5% erreicht und vier fünftel vom Betriebsergebnis erbracht, obwohl mit dem Verkauf von Compass ab 1.3.2005 ein Umsatz- und Ertragsbringer entfallen ist.

Accelerated sales increase

During the third quarter of the current fiscal year, Mensch und Maschine Software AG (M+M) saw a significantly better business development than was expected.

Quarterly sales amounting to EUR 36.1 mln outperformed both the previous year (29.2 / +24%) and the EUR 32 mln target. Nine months sales amounting to EUR 108.3 mln (PY: 97.2 / +11%) represents a new record in the company history.

Operating result EBIT beats expectations

At EUR 0.7 mln (PY: -0.25), the operating result EBIT before interest and taxes in the quarter exceeded the EUR 0.5 mln target set in the Q2 report.

For the first nine months, EBIT amounted to EUR 8.8 mln (PY: -1.1), with a EUR 6.3 mln share contributed by book profits from the disinvestments of the Compass and C-Plan shareholdings.

The pure operating business came in at EUR 2.5 mln, which is a EUR 3.6 mln earnings leap over the previous year.

Net earnings until end of September 2005 has already reached EUR 4.9 mln (PY: -2.0), representing more than double the former 2001 EUR 2.3 mln net earnings record, and a 70% achievement of the EUR 7.0 mln annual target set for 2005.

Strong growth in the Autodesk business

The major part of the sales and earnings increase was contributed by the trading products segment, where particularly the Autodesk business is back to rapid growth.

On a nine months base the sales increase from trading products was 17%, while the EBIT share coming from this segment jumped from EUR -2.0 mln in the previous year to EUR +0.5 mln in 2005. Thus the trading segment has returned to profitability after three years in the red.

Profitable software development

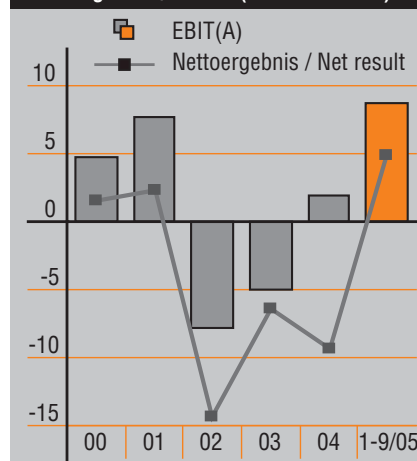
However, the lion's share in operating result was still contributed by M+M's own technologies. EBIT in this segment amounting to EUR 8.3 mln (PY: 0.9) contains a pure operating EUR 2.0 mln part after deduction of the earnings from disinvestments.

Altogether, the M+M technology segment has already reached a 12.5% EBIT return relative to the nine months segment sales which amounts to EUR 16.0 mln (PY: 18.2 including Compass revenue) and contributed four fifth to operating earnings, while since March 1, 2005, a revenue and earnings source is missing after the sale of Compass.

The third quarter 2005 at a glance

- Accelerated sales increase
 - Q3: EUR 36.1 mln (PY: 29.2 / +24%)
 - Q1-3: EUR 108.3 mln (PY: 97.2 / +11%)
- Operating result EBIT beats expectations
 - Q3: EUR 0.7 mln (PY: -0.25)
 - Q1-3: EUR 8.8 mln (PY: -1.1)
- Debt repayment target overachieved
 - Net bank dept: EUR 13.8 mln
 - Decrease since Jan 1: EUR 11.6 mln
- Balance sheet restructuring completed
- Sales target for 2005 increased
 - EUR 150 mln (PY: 135.5 / +11%)

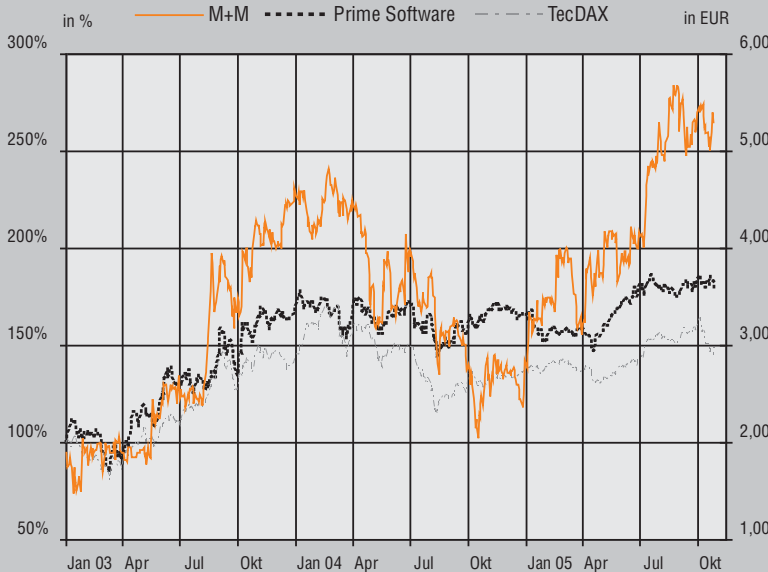
Ergebnis / Result (in Million EUR)



Rekordergebnis: Die alten Höchstmarken aus 2001 bei EBIT(A) und Nettoergebnis wurden schon nach 9 Monaten deutlich übertroffen

Record earnings: The old top levels from 2001 in EBIT(A) and net earnings have been exceeded significantly after only nine months

Entwicklung der MuM Aktie / Development of the M+M share



Entschuldigungsziel mehr als erreicht

Die Netto-Bankverschuldung konnte auch im dritten Quartal nochmals kräftig auf EUR 13,8 Mio per 30.9.2005 reduziert werden (31.12.2004: 25,4 / -54%). Damit wurde das ursprünglich für Ende 2005 vorgesehene Entschuldigungsziel von EUR 15 Mio sogar noch klar unterboten. Insgesamt sind die Bankschulden in den drei Jahren seit dem Höchststand von EUR 37,2 Mio am 30.9.2002 um mehr als 23 Mio oder 63% abgeschmolzen.

Eigenkapitalquote auf 23,4% erhöht

Die Eigenkapitalquote, die aufgrund der zum 31.12.2004 vorgenommenen Bilanzbereinigungen auf 12,6% abgesunken war, erholte sich zum 30.9.2005 deutlich auf 23,4%. Hierbei halfen sowohl das auf EUR 13,9 Mio (31.12.2004: 8,7 / +59%) gesteigerte Eigenkapital als auch die Reduzierung der Bilanzsumme um 14% auf EUR 59,5 Mio (31.12.2004: 69,1).

Bilanzielle Restrukturierung abgeschlossen

Die Finanzierungsstruktur im MuM-Konzern weist jetzt die vom Vorstand angestrebte Mischung aus Eigen- und Fremdkapital auf. Somit ist die Restrukturierung nicht nur operativ, sondern auch bilanziell abgeschlossen, und sämtliche Kapazitäten werden nun auf profitables Wachstum fokussiert.

Ausblick

Aufgrund des beschleunigten Wachstums im dritten Quartal wird die Umsatzprognose für das Gesamtjahr von EUR 145 auf 150 Mio (Vj 135,5 / +11%) angehoben, und der Vorstand geht bei den angepeilten EUR 11 bis 12 Mio für das Betriebsergebnis EBITA (Vj 1,9) nun eher vom oberen Rand der Spanne aus. Das ehrgeizige Nettoergebnis-Ziel von EUR 7,0 Mio (Vj -9,3) bzw. EUR 0,58 pro Aktie wird dadurch untermauert.

Zur Erzielung dieser Prognosen sind im vierten Quartal Umsätze von EUR 41,7 Mio, ein Betriebsergebnis EBITA in Höhe von EUR 3,2 Mio und ein Nettoergebnis von EUR 2,1 Mio zu erwirtschaften. Das ist trotz der guten Neunmonats-Vorgaben zwar kein Spaziergang, sollte aber im traditionell starken Schlussquartal erreichbar sein.

Alle Prognosen stehen unter Vorbehalt

Alle hier genannten Prognosen stehen unter dem Vorbehalt, dass die Marktbedingungen in etwa so eintreten, wie sie der Vorstand in seinen Planungsmodellen angenommen hat. Es kann daher keine Garantie für das Eintreten der Prognosen übernommen werden.

Wessling, 2. November 2005
Der Vorstand

Debt repayment target overachieved

Net bank debt during third quarter was again significantly lowered, to EUR 13.8 mln as of Sep 30, 2005 (Dec 31, 2004: 25.4 / -54%). Thus the EUR 15 mln debt repayment target originally aimed for end of 2005 was overachieved. Altogether, net bank debt has been reduced by more than 23 million or 63% from the historical high of EUR 37.2 mln reached at Sep 30, 2002.

Capital ratio increased to 23.4%

The capital ratio, which had decreased to 12.6% due to the balance sheet clean up from Dec 31, 2004, recovered significantly to 23.4% at Sep 30, 2005, by contribution of increased shareholders' equity amounting to EUR 13.9 mln (Dec 31, 2004: 8.7 / +59%), as well as a 14% reduction of total assets to EUR 59.5 mln (Dec 31, 2004: 69.1).

Balance sheet restructuring completed

The financing structure in the M+M group has now reached the equity to debt mix targeted by the management. So now both the operating business and the balance sheet restructuring are completed, with all capacities being refocused to profitable growth.

Outlook

Due to the accelerated growth seen during the third quarter, the sales target for fiscal year 2005 is lifted from EUR 145 to 150 mln (PY: 135.5 / +11%), and the management now is more convinced that the upper limit of the EUR 11 to 12 mln guidance given for operating result EBITA (PY: 1.9) will be achieved. The ambitious EUR 7.0 mln (PY: -9.3) net earnings target (EUR 0.58 per share) is again underlined.

To achieve these targets, quarter four needs sales amounting to EUR 41.7 mln, operating earnings EBITA of EUR 3.2 mln and a net result amounting to EUR 2.1 mln. This will not be an easy path even with the strong previous nine months figures, but should be achievable in the traditionally strong last quarter.

All estimates subject to error


All forward looking statements made herein are subject to market conditions occurring in line with estimations in the planning models set up by the management. Therefore no guarantee can be undertaken for meeting the estimates.

Wessling, November 2, 2005
The Managing Board

❖ Gewinn- und Verlustrechnung (ungeprüft) / Statement of income (unaudited)

Beträge in TEUR	Amounts in KEUR	Q3/2005	Q3/2004	1-9/2005		△%	1-9/2004	
Umsatzerlöse	Revenues	36.135	29.201	108.350	100%	+11%	97.230	100%
Kosten des Umsatzes	Cost of revenues	-26.121	-19.657	-77.168	71,2%	+16%	-66.555	68,5%
Rohertrag	Gross margin	10.014	9.544	31.182	28,8%	+1,7%	30.675	31,5%
Vertriebs- & Marketingkosten	Selling & marketing expenses	-5.949	-5.845	-18.232	16,8%	-5,8%	-19.356	19,9%
Allgemeine & Verwaltungskosten	General & administrative expenses	-1.994	-2.096	-6.318	5,8%	-13%	-7.258	7,5%
Forschungs- & Entwicklungskosten	Research & development expenses	-1.445	-1.658	-4.706	4,3%	-6,4%	-5.027	5,2%
Sonstige Erträge	Other income	204	284	7.156	6,6%	+652%	951	1,0%
Sonstige Aufwendungen	Other expenses	-114	-476	-308	0,3%	-71%	-1.051	1,1%
Betriebsergebnis EBITA vor Firmenwert-Abschreibung	Operating income EBITA before impairment of goodwill	717	-247	8.774	8,1%		-1.066	1,1%
Firmenwert-Abschreibung	Impairment of goodwill	0	0	0			0	
Betriebsergebnis EBIT	Operating result EBIT	717	-247	8.774	8,1%		-1.066	1,1%
Finanzergebnis	Financial result	-511	-757	-1.738	1,6%		-2.044	2,1%
Ergebnis vor Steuern	Result before taxes	206	-1.004	7.036	6,5%		-3.110	3,2%
Ertragsteuern	Taxes on income	-32	285	-2.052	1,9%		1.173	1,2%
Sonstige Steuern	Other taxes	-18	-5	-67	0,1%		-108	0,1%
Ergebnis vor Minderheitenanteilen	Net result before minority interest	156	-724	4.917	4,5%		-2.045	2,1%
Minderheitenanteile	Minority interest	0	0	0			0	
Periodenergebnis	Net income / loss	156	-724	4.917	4,5%		-2.045	2,1%
Ergebnis je Aktie / unverwässert	Net income per share (basic)	0,0129	-0,0660	0,4085			-0,1864	
Ergebnis je Aktie / verwässert	Net Income per share (diluted)	0,0123	-0,0636	0,3944			-0,1795	
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Mio Stück / unverwässert	Weighted average shares outstanding in million (basic)	12,052	10,972	12,037		+9,7%	10,972	
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Mio Stück / verwässert	Weighted average shares outstanding in million (diluted)	12,677	11,392	12,467		+9,4%	11,392	

■ Bilanz (ungeprüft) / Balance sheet (unaudited)				
Beträge in TEUR	Amounts in KEUR	30.09.05	△%	31.12.04
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	Cash and cash equivalents	960	-14%	1.118
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	Trade accounts receivable	19.934	-20%	25.007
Forderungen gegen Unternehmen im Verbundbereich	Accounts receivable due from related parties	863	+24%	698
Vorräte	Inventories	3.717	-17%	4.491
Sonstige kurzfristige Vermögensgegenstände	Prepaid expenses and other current assets	2.880	+40%	2.051
Kurzfristige Vermögensgegenstände, gesamt	Total current assets	28.354 47,6%	-15%	33.365 48,3%
Sachanlagevermögen	Property, plant and equipment	3.095	-2%	3.161
Sonstige immaterielle Vermögensgegenstände	Intangible assets	434	-49%	851
Geschäfts- und Firmenwert	Goodwill	19.759	-5%	20.889
Nach der Equity Methode bilanzierte Vermögenswerte	Investments in affiliated companies	0	-100%	1.754
Finanzielle Vermögenswerte	Investments	2.309	-2%	2.348
Latente Steueransprüche	Deferred taxes	5.562	-17%	6.727
Langfristige Vermögenswerte, gesamt	Total non current assets	31.159 52,4%	-13%	35.730 51,7%
Vermögenswerte (Aktiva), gesamt	Total assets	59.513 100%	-14%	69.095 100%
Kurzfristige Bankdarlehen und kurzfristiger Anteil an langfristigen Bankdarlehen	Short term bank debt and current portion of long term bank debt	13.455	-46%	25.006
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	Trade accounts payable	19.984	-11%	22.451
Verbindlichkeiten im Verbundbereich	Accounts payable due to related parties	4	-99%	377
Erhaltene Anzahlungen	Advance payments received	187	-22%	241
Kurzfristige Rückstellungen	Accrued expenses	3.035	-11%	3.405
Umsatzabgrenzungsposten	Deferred revenues	37	-68%	116
Verbindlichkeiten aus Ertragsteuern	Income tax payable	702	+27%	551
Sonstige kurzfristige Schulden	Other current liabilities	3.908	+69%	2.318
Kurzfristige Schulden, gesamt	Total current liabilities	41.312 69,4%	-24%	54.465 78,8%
Langfristige Bankdarlehen	Long term bank debt, less current portion	1.326	-11%	1.482
Wandelschuldverschreibung	Convertible loan	1.793	0%	1.793
Latente Steuerschulden	Deferred taxes	84	+3%	82
Pensionsrückstellungen	Pension accrual	368	+4%	355
Sonstige Rückstellungen	Other non current accruals	171	+12%	153
Sonstige langfristige Schulden	Other non current liabilities	0	-100%	1.500
Langfristige Schulden, gesamt	Total non current liabilities	3.742 6,3%	-30%	5.365 7,8%
Minderheitenanteile	Minority interest	526 0,9%	0%	526 0,8%
Gezeichnetes Kapital	Share capital	12.096	+1%	12.030
Kapitalrücklage	Capital reserve	3.213	+5%	3.054
Andere Rücklagen	Other reserves	221	0%	221
Bilanzgewinn / -verlust	Retained earnings / Accumulated deficit	-1.755	-74%	-6.672
Wechselkursdifferenzen	Currency exchange gains/losses	158	+49%	106
Eigenkapital, gesamt	Total shareholders' equity	13.933 23,4%	+59%	8.739 12,6%
Eigenkapital und Schulden (Passiva), gesamt	Total liabilities and shareholders' equity	59.513 100%	-14%	69.095 100%

 Kapitalflussrechnung (ungeprüft) / Statement of cash flows (unaudited)			
Beträge in TEUR	Amounts in KEUR	1-9/2005	1-9/2004
Periodenergebnis	Net result	4.917	-2.045
Wertminderung / Abschreibungen	Depreciation and amortization	681	1.030
Sonstige zahlungsunwirksame Erträge / Aufwendungen	Other non cash income / expenses	1.045	-1.742
Zu-/Abnahme der Rückstellungen und Wertberichtigungen	Increase/decrease in provisions and accruals	-339	-592
Gewinn/Verlust aus dem Abgang von Anlagevermögen	Losses/gains on the disposal of fixed assets	-6.383	-109
Veränderungen des Nettoumlaufvermögens	Change in net working capital	1.538	4.901
Aus betrieblicher Tätigkeit erwirtschaftete Zahlungsmittel	Net cash provided by operating activities	1.459	1.443
Verkauf von Tochterunternehmen	Sale of subsidiaries	10.328	0
Erwerb von Tochterunternehmen, abzüglich erworbener Zahlungsmittel	Acquisition of subsidiaries, net of cash acquired	0	0
Erwerb von Anlagevermögen	Purchase of property, plant and equipment	-336	-605
Zahlungsmittel für (aus Des-)Investitionen	Net cash used in (provided by) investing activities	9.992	-605
Erlöse aus Eigenkapitalzuführungen	Proceeds from issuance of share capital	162	0
Ein-/Auszahlungen aus der Aufnahme von kurz- und langfristigen Darlehen	Proceeds from short or long term borrowings	-11.707	-2.887
Ausgleichsposten für Minderheitsgesellschafter	Minority shares	0	2.004
Aus der Finanzierungstätigkeit erzielte (eingesetzte) Zahlungsmittel	Net cash provided by (used in) financing activities	-11.545	-883
Wechselkursbedingte Veränderungen der liquiden Mittel	Net effect of currency translation in cash and cash equivalents	-64	46
Erhöhung/Verminderung der liquiden Mittel	Net change in cash and cash equivalents	-158	1
Liquide Mittel zu Beginn der Periode	Cash and cash equivalents at beginning of period	1.118	1.435
Liquide Mittel am Ende der Periode	Cash and cash equivalents at end of period	960	1.436

Segmentberichterstattung

Das primäre Segment entspricht einer sektoralen Gliederung nach Eigenprodukten und -Dienstleistungen auf der einen und Fremdprodukten auf der anderen Seite. Das sekundäre Segment ist geografisch und unterscheidet Deutschland und Ausland.

Segment reporting

The primary segment corresponds to a sectional division of M+M technology and services on one hand and trading products on the other. The secondary segment is geographic and distinguishes Germany from international operations.

❖ Primär-Segmentierung / Primary segmentation						
Beträge in TEUR / Amounts in KEUR	1-9/2005				1-9/2004	
	Eigenprodukte M+M technology		Fremdprodukte Trading products		Eigenprodukte M+M technology	Fremdprodukte Trading products
Umsatzerlöse / Revenues	16.016	15%	92.334	85%	18.168	19%
Kosten des Umsatzes / Cost of revenues	-1.896	2%	-75.272	98%	-2.150	3%
Rohertrag / Gross margin	14.120	45%	17.062	55%	16.018	52%
Vertriebs- & Marketingkosten / Selling & Marketing expenses	-5.773	32%	-12.459	68%	-7.040	36%
Allgemeine & Verwaltungskosten / General & Administrative expenses	-1.991	32%	-4.327	68%	-2.876	40%
Forschungs- & Entwicklungskosten / Research & Development expenses	-4.706	100%	0	0%	-5.027	100%
Sonstige Erträge / Other income	6.821	95%	335	5%	339	36%
Sonstige Aufwendungen / Other expenses	-177	57%	-131	43%	-526	50%
Betriebsergebnis vor Firmenwert-Abschreibung / EBITA	8.294	95%	480	5%	888	-1.954
Gewinnanteile an assoz. Unternehmen / Income from affiliated companies	100	100%	0	0%	240	100%
Gebundenes Anlagevermögen / Fixed assets	11.628	45%	13.969	55%	18.315	56%
Bar-Investitionen / Investments	216	64%	120	36%	335	55%
Verbindlichkeiten / Liabilities	19.447	43%	25.607	57%	24.057	41%

❖ Sekundär-Segmentierung / Secondary segmentation						
Beträge in TEUR / Amounts in KEUR	1-9/2005				1-9/2004	
	Deutschland Germany		Ausland International		Deutschland Germany	Ausland International
Umsatzerlöse / Revenues	29.165	27%	79.185	73%	29.372	30%
Kosten des Umsatzes / Cost of revenues	-16.118	21%	-61.050	79%	-15.041	23%
Rohertrag / Gross margin	13.047	42%	18.135	58%	14.331	47%
Vertriebs- & Marketingkosten / Selling & Marketing expenses	-7.201	39%	-11.031	61%	-9.610	50%
Allgemeine & Verwaltungskosten / General & Administrative expenses	-2.368	37%	-3.950	63%	-3.104	43%
Forschungs- & Entwicklungskosten / Research & Development expenses	-4.706	100%	0	0%	-5.027	100%
Sonstige Erträge / Other income	6.927	97%	229	3%	617	65%
Sonstige Aufwendungen / Other expenses	-154	50%	-154	50%	-526	50%
Betriebsergebnis vor Firmenwert-Abschreibung / EBITA	5.545	63%	3.229	37%	-3.319	2.253
Gewinnanteile an assoz. Unternehmen / Income from affiliated companies	0	0%	100	100%	0	0%
Gebundenes Anlagevermögen / Fixed assets	15.165	59%	10.432	41%	21.162	65%
Bar-Investitionen / Investments	245	73%	91	27%	485	80%
Verbindlichkeiten / Liabilities	21.057	47%	23.997	53%	34.979	60%

Termine

20. März 2006	Geschäftsbericht 2005
20. März 2006	Analystenkonferenz
02. Mai 2006	Quartalsbericht Q1/2006
30. Mai 2006	Hauptversammlung
31. Juli 2006	Halbjahresbericht 2006
30. Oktober 2006	Quartalsbericht Q3/2006

Events

March 20, 2006	Annual report 2005
March 20, 2006	Analysts' conference
May 2, 2006	Quarterly report Q1/2006
May 30, 2006	Annual shareholders' meeting
July 31, 2006	Half year report 2006
October 30, 2006	Quarterly report Q3/2006

Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

Der Quartalsabschluss des MuM Konzerns ist nach den International Financial Reporting Standards (IFRS) aufgestellt. Wesentliche Änderungen in den Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden im Vergleich zum 31.12.2004 ergaben sich lediglich durch die erstmalige Anwendung des IFRS 2 (Share-based payments). Danach sind aktienbasierte Vergütungsregelungen grundsätzlich mit dem beizulegenden Zeitwert (Fair Value) zu bewerten. MuM bietet seinen Vorständen und sonstigen Mitarbeitern Aktienoptionen an. Die seit dem Jahr 2003 ausgegebenen Optionen fallen unter die Regelungen des IFRS 2 und wurden einer Bewertung nach dem Black Scholes Modell unterzogen. Daraus ergab sich ein fiktiver Personalaufwand in Höhe von TEUR 63, der an Kapitalrücklage gebucht wurde.

Mitarbeiter

Zum 30.9.2005 waren 306 Mitarbeiter/innen (30.9.2004: 353 / -13%) im MuM-Konzern beschäftigt.

Investitionen / Desinvestments

Seit dem 1.1.2005 wurde insgesamt in Höhe von EUR 0,3 Mio (Vj: 0,6) investiert, und zwar hauptsächlich in die Erneuerung des Anlagevermögens.

Accounting and valuation methods

For the quarterly closing M+M Group has adopted the International Financial Reporting Standards (IFRS). Material changes in comparison to the accounting and valuation principles at December 31, 2004, result from the first time adoption of IFRS 2 (Share-based payments). Due to IFRS 2, the cost of equity-settled transactions with employees is measured by reference to the fair value at the date at which they are granted. M+M are offering its Board of Directors and other employees stock options. All options offered since the year 2003 are to be treated in accordance with IFRS 2. The Black Scholes model was applied in assessing the fair value. The resulting fictitious personnel expenses amounted to KEUR 63 and were booked to the capital reserve.

Employees

At September 30, 2005, 306 people were employed in the M+M group (September 30, 2004: 353 / -13%).

Investments / Disinvestments

Since Jan 1, 2005, investments totalled EUR 0.3 million (PY: 0.6), focused mainly on the renovation of fixed assets.

Zusammen mit dem Zufluss in Höhe von EUR 10,3 Mio aus den Desinvestments der Beteiligungen Compass und C-Plan ergab sich ein Investment/Desinvestment-Saldo in Höhe von EUR 10,0 Mio.

Forschung & Entwicklung

Die Aufwendungen für Software-Entwicklung betragen EUR 4,7 Mio (Vj: 5,0).

Aktienbesitz von Organmitgliedern

Der Bestand der Mitglieder von Vorstand und Aufsichtsrat an Aktien sowie an Optionsrechten auf Aktien der Mensch und Maschine Software AG per 30.9.2005 geht aus der Tabelle auf der rechten Seite hervor.

Together with the cash inflow amounting to EUR 10.3 mln from the disinvestments of the Compass and C-Plan shareholdings, there was an investment/disinvestment surplus amounting to EUR 10.0 mln.

Research & Development

Expenses for development of software amounted to EUR 4.7 mln (PY: 5.0).

Shares owned by board members

The table on the right side shows the number of shares and options on shares in Mensch und Maschine Software AG held by members of the Managing Board and the Supervisory Board as per Sept 30, 2005.

❖ Directors' Holdings		
Vorstand / Managing Board	Aktien Shares	Options
Adi Drotleff	5.185.508	172.053
Peter Baldauf	22.444	30.400
Michael Endres	24.000	32.400
Jens Jansen	23.544	26.000
Peter Schützenberger	30.000	32.400
Werner Schwenkert	823.600	15.600
Aufsichtsrat / Supervisory Board:		
Günther Speiser	0	0
Norbert Kopp	5.000	0
Thomas Becker	0	0

❖ Entwicklung Konzern-Eigenkapital (ungeprüft) / Development of shareholders' equity (unaudited)							
Beträge in TEUR		gezeichn. Kapital	Kapital- Rücklage	Andere Rücklagen	Bilanz- verlust	Wechsel- kurs- differenzen	Eigen- kapital
Amounts in KEUR		Subscribed capital	Capital reserve	Other reserves	Profit/ loss	Currency exchange	Total equity
Stand 1.1.2004	As of Jan 1, 2004	7.012	29.241	221	-21.650	-60	14.764
Periodenergebnis	Net result				-2.045		-2.045
Währungsdifferenzen	Currency conversion					179	179
Stand 30.9.2004	As of Sept 30, 2004	7.012	29.241	221	-23.695	119	12.898
Umstellung auf 1€ Aktie	Switch to 1€ share	3.960	-3.960				0
Kapitalerhöhung	Capital increase	1.058	1.852				2.910
Kosten der Kapitalerhöhung	Costs of capital increase		-47				-47
Wandelanleihe	Convertible loan		211				211
Kosten der Wandelanleihe	Costs of convertible loan		-7				-7
Periodenergebnis	Net result				-7.213		-7.213
Verrechnung Kapitalrücklage	Netting of capital reserve		-24.236		24.236		0
Währungsdifferenzen	Currency conversion					-13	-13
Stand 1.1.2005	As of Jan 1, 2005	12.030	3.054	221	-6.672	106	8.739
Aktienbasierte Vergütung	Share based payments		63				63
Wandlung Optionen	Execution of options	66	96				162
Periodenergebnis	Net result				4.917		4.917
Währungsdifferenzen	Currency conversion					52	52
Stand 30.9.2005	As of Sept 30, 2005	12.096	3.213	221	-1.755	158	13.933

CAD in der Praxis: Maschinenbau

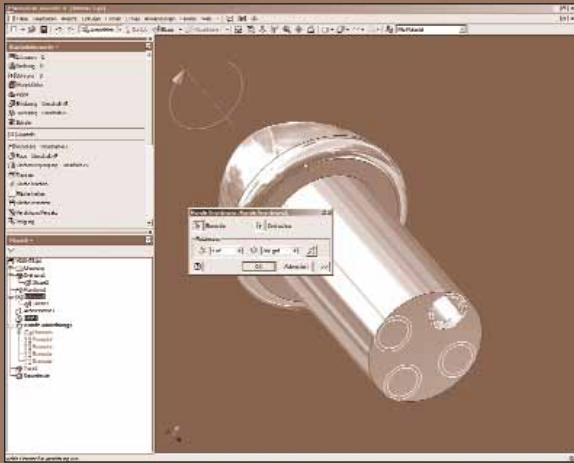
Projekt: Einheitliche CAD-Welt für 2D- und 3D-Konstruktion

Kunde: Carl Stahl GmbH, Süßen, Deutschland

Litzen, Seile, Hebe- und Haltevorrichtungen: die Produktpalette der Carl Stahl GmbH reicht von Spezial-Litzen für die Medizintechnik mit einem Durchmesser von weniger als 1 mm über Hebe- und Haltevorrichtungen für Schwerlasten bis zu Fassaden-Netzen für moderne Architektur. Neben den Produkten werden auch die Betriebsmittel im eigenen Haus entwickelt.

Um interne Informationsverluste zu vermeiden und das Unternehmenswissen besser zu nutzen, wurde die Autodesk Inventor Professional Series an allen Produktionsstandorten eingeführt.

Die Vereinheitlichung gelang innerhalb weniger Wochen - und sämtliche Altdaten können weiterhin verwendet werden.



CAD in practice: Mechanical Engineering

Project: Standardized CAD world for 2D and 3D construction

Customer: Carl Stahl GmbH, Suessen, Germany

Steel cords, ropes, lever and mounting facilities: the product portfolio of Carl Stahl GmbH ranges from special steel cords for medical technology at diameters of less than 1 mm, lever and mounting facilities for heavy loads and facade nets for modern architecture. Both the products and the handling facilities are developed in house.

In order to avoid internal information losses and to make better use of corporate know how, Autodesk's Inventor Professional Series was introduced throughout all production sites.

This standardization was successfully implemented within a few weeks - and all existing old data is accessible by the new system.

Mensch und Maschine

Software AG

Argelsrieder Feld 5

D-82234 Wessling

Tel. +49 (0) 81 53 / 9 33 - 0

Fax +49 (0) 81 53 / 9 33 - 100

www.mum.de

mensch  **maschine**

CAD as CAD can

