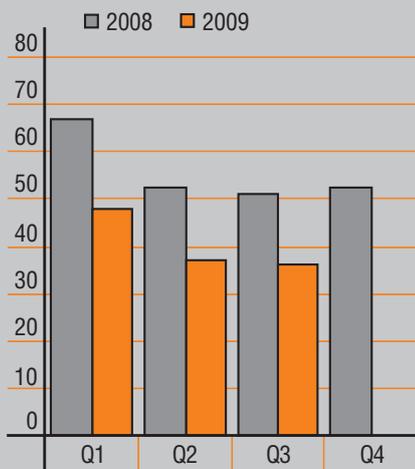




Erste 9 Monate 2009 im Überblick

- Q3 noch schwach, aber starker Cashflow
- Eigene Software nach wie vor relativ gut
- Systemhaus-Segment wächst dynamisch
- Rothertragsmarge deutlich gestiegen
- Umsatz: EUR 121,23 Mio (Vj 170,78)
- EBITA: EUR 0,85 Mio (Vj 7,78)
- Netto: EUR -0,73 Mio (Vj 4,62)
- Marktoffensive weitgehend abgeschlossen
- Ausblick auf Q4: Vorsichtiger Optimismus

Umsatz / Revenue (in MEUR)



Konzern-Zwischenlagebericht

Q3 noch schwach, aber starker Cashflow

Die Mensch und Maschine Software SE (MuM) hat das dritte Quartal 2009 mit Erlösen auf Q2-Niveau und einer roten Null beim Ergebnis etwa im Rahmen der Erwartungen abgeschlossen. Positiv überraschte dagegen der operative Cashflow in Höhe von EUR 4,84 Mio (Vj 12,69), der für eine sehr entspannte bilanzielle Situation sorgte.

In den ersten neun Monaten 2009 lag der Umsatz bei EUR 121,23 Mio (Vj 170,78), das Betriebsergebnis EBITA bei EUR 0,85 Mio (Vj 7,78) und das Nettoergebnis nach Anteilen Dritter bei EUR -0,73 Mio (Vj 4,62). Der Umsatzrückgang von 29% enthält Währungseffekte in Höhe von etwa EUR 5,5 Mio, in lokalen Währungen beträgt das Minus knapp 27 Prozent.

Eigene Software nach wie vor relativ gut

Die einzelnen Segmente entwickelten sich sehr unterschiedlich: Die Erlöse mit eigener Software lagen mit EUR 16,27 Mio um 13,4% unter dem Vorjahresniveau von EUR 18,80 Mio. Das Geschäft mit Wartungsverträgen verzeichnete sogar Zuwächse, so dass die Umsatzabgrenzungen auf EUR 1,71 Mio (30.9.2008: 1,28 / 31.12.2008: 0,67) anstiegen.

Systemhaus-Segment wächst dynamisch

Das neue Systemhaus-Segment entwickelte sich weiter sehr dynamisch und trug bereits EUR 24,36 Mio (Vj 1,10) zum Konzernumsatz bei. Gegenläufig gingen die Distributions-Erlöse auf EUR 80,60 Mio (Vj 150,88) zurück. Dies entspricht nominal -46,6% bzw. währungsbereinigt etwa minus 44,5%.

Allerdings ist hier zu berücksichtigen, dass die Umstellung auf Systemhausgeschäft im deutschsprachigen Raum zu Lasten der Distributionsumsätze geht. Betrachtet man nur die hiervon nicht betroffenen Niederlassungen im übrigen Europa, dann beträgt der Rückgang in Euro 30,2% bzw. in lokalen Währungen etwa 26 Prozent.

Rothertragsmarge deutlich gestiegen

Die positivere Entwicklung der margenstarken Segmente MuM-Software und Systemhaus zu Lasten der deutlich margenschwächeren Distribution führte zu einem Anstieg der Rothertrags-Marge auf 30,9% (Vj 25,0%), so dass die Wertschöpfungs-Kennzahl Rothertrag mit EUR 37,46 Mio nur um 12% unter dem Vorjahreswert von EUR 42,65 Mio hereinkam. Hierzu trug die eigene Software 38,6% (Vj 41,4%) und das Systemhausgeschäft 24,9% (Vj 1,5%) bei, während der Anteil des Distributions-Segments auf 36,5% (Vj 57,2%) zurückging.

Management nine months report

Q3 still weak, but with strong cash flows

Mensch und Maschine Software SE (M+M) closed the third quarter 2009 within the range of expectations, with sales on Q2 level and a red zero in earnings. However, operating cash flows amounting to EUR 4.84 mln (PY: 12.69) surprised positively, creating a relaxed balance sheet situation.

In the first nine months, sales amounted to EUR 121.23 mln (PY: 170.78), operating earnings EBITA amounted to EUR 0.85 mln (PY: 7.78), and net result after minority shares amounted to EUR -0.73 mln (PY: 4.62). The 29% sales reduction includes currency effects amounting to approx. EUR 5.5 mln. In local currencies the decrease was just under 26 percent.

M+M Software still relatively solid

The development of individual segments varied significantly. M+M Software sales amounting to EUR 16.27 mln were 13.4% below previous year's EUR 18.80 mln. The maintenance contract business even grew slightly, resulting in an increase of deferred revenues to EUR 1.71 mln (Sep 30, 2008: 1.28 / Dec 31, 2008: 0.67).

VAR Business segment: dynamic growth

The new VAR Business segment continued to grow dynamically, already contributing EUR 24.36 mln (PY: 1.10) to group sales. Conversely, Distribution segment sales decreased to EUR 80.60 mln (PY: 150.88). This nominal 46.6% decrease adjusts to approx. minus 44.5% in local currencies.

It should be taken into account, however, that the transition to a VAR business in the German speaking countries accordingly reduced sales in Distribution. Viewing only the subsidiaries in the rest of Europe, which are not affected by this transition, the reduction is 30.2% in Euro and approx. 26% in local currencies.

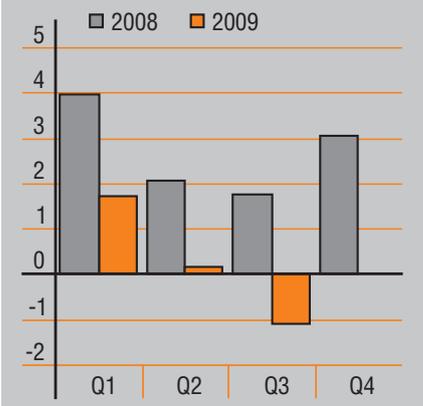
Gross yield significantly higher

The more positive development of the high margin segments M+M Software and VAR Business, cannibalizing the lower margin Distribution, led to an increase of gross yield to 30.9% (PY: 25.0%). Consequently, gross margin came in at EUR 37.46 mln, just 12% under the previous year's amount of EUR 42.65 mln, with contributions of 38.6% (PY: 41.4%) from M+M Software and 24.9% (PY: 1.5%) from VAR Business, while the Distribution segment's share was diluted to 36.5% (PY: 57.2%).

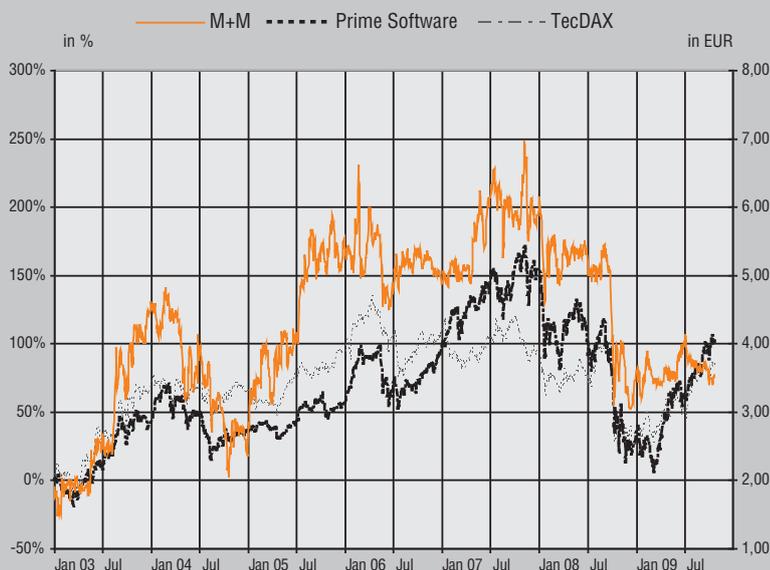
First nine month 2009 at a glance

- Q3 still weak, but with strong cash flows
 - M+M Software still relatively solid
 - VAR Business segment: dynamic growth
 - Gross yield significantly higher
- Sales: EUR 121.23 mln (PY: 170.78)
- EBITA: EUR 0.85 mln (PY: 7.78)
- Net: EUR -0.73 mln (PY: 4.62)
- Market Offensive largely completed
- Outlook to Q4: cautiously optimistic

EBITA (in MEUR)



❖ Entwicklung der MuM Aktie / Development of the M+M share



Marktoffensive weitgehend abgeschlossen

Mit weiteren Übernahmen in Deutschland und der Schweiz wurde die Anfang des Jahres gestartete Marktoffensive zur Umstellung von Großhandel auf Systemhausgeschäft im deutschsprachigen Raum weitgehend abgeschlossen. Per 30.9.2009 arbeiteten bereits 191 der 526 Konzernmitarbeiter in diesem Segment, und MuM hat mit rund 30 Standorten in Deutschland, Österreich und der Schweiz nahezu Flächendeckung erreicht (s. Landkarte unten links).

Bilanzentwicklung

Die Bilanzsumme hat sich primär durch die Erstkonsolidierung im Rahmen der Marktoffensive auf EUR 95,83 Mio (31.12.2008: 84,99 / +13%) erhöht. Aufgrund des starken Cashflows war die Netto-Bankverschuldung mit EUR 12,09 Mio kaum höher als zum Jahresende, was sich zusammen mit den niedrigen Kreditzinsen sehr positiv auf das Finanzergebnis auswirkte. Das Eigenkapital per 30.9.2009 betrug EUR 28,75 Mio (31.12.2008: 26,40), die EK-Quote lag bei 30,0% (31.12.2008: 31,1%).

Risiken

Seit dem 31.12.2008 haben sich keine wesentlichen Änderungen bei den Risiken ergeben, die im Geschäftsbericht 2008 auf Seite 15 aufgeführte Risikoaufstellung ist also nach wie vor aktuell.

Ausblick auf Q4: Vorsichtiger Optimismus

Auch wenn die instabile Marktlage Prognosen nach wie vor erschwert, dürfte die Talsohle der Entwicklung erreicht sein.

Für das Schlussquartal gehen wir deshalb von einem Umsatz in der Bandbreite von EUR 42-50 Mio aus, was gegenüber dem Q3 einem Plus von 16-38% entsprechen würde. Das Minus gegenüber dem Vorjahr (Q4/2008: EUR 52,31 Mio) würde sich damit von 29% in den ersten 9 Monaten auf einen Wert zwischen 4 und 20% reduzieren. Für das Gesamtjahr ergäbe dies einen Umsatz in Höhe von EUR 163-171 Mio (Vj 223,10 / -23% bis -27%).

Das Betriebsergebnis EBITA dürfte in einer Bandbreite von EUR 1,15-3,15 Mio (Q4) bzw. EUR 2-4 Mio (2009) liegen (Vj 10,88). Das Nettoergebnis 2009 würde sich dann (vorbehaltlich Änderungen bei latenten Steuern) zwischen EUR -0,5 und +1,0 Mio (-4 bis +7 Cent pro Aktie) bewegen.

Alle Zielsetzungen stehen unter Vorbehalt

Alle hier genannten Ziele stehen unter dem Vorbehalt, dass die Marktbedingungen in etwa so eintreten, wie sie in den Planungsmodellen angenommen wurden. Es kann daher keine Garantie für das Eintreten der Ziele übernommen werden.

Wessling, 26. Oktober 2009
Das geschäftsführende Direktorium

Market Offensive largely completed

The transition from Distribution to VAR Business in the German speaking markets, which had been started at the beginning of this year under the label Market Offensive, is largely completed after further acquisitions in Germany and Switzerland.

By Sept 30, 2009, 191 of the 526 group employees were working in this segment, and M+M was approaching full area coverage in Germany, Austria and Switzerland, with approx. 30 locations (see map on page 4).

Balance sheet development

Total assets increased to EUR 95.83 mln (Dec 31, 2008: 84.99 / +13%) primarily due to first time consolidations in the course of the Market Offensive. Due to the strong cash flows, net bank debt amounting to EUR 12.09 mln was hardly higher than at the end of last year, which together with the low credit interest rates had a very positive impact on the financial result. Shareholders' equity at Sep 30 amounted to EUR 28.75 mln (Dec 31, 2008: 26.40), the capital ratio was 30.0% (Dec 31, 2008: 31.1%).

Risks

Since December 31, 2008, no significant changes to risks occurred, so the list of existing risks on page 15 of the annual report 2008 is still valid.

Outlook to Q4: cautiously optimistic

Though the unsettled market conditions still make it difficult to give business guidance, the bottom line should be reached.

For the final quarter, we thus estimate sales in the range of EUR 42-50 mln, a sequential increase of 16-38% over Q3. Compared to previous year (Q4/2008: EUR 52.31 mln), the decrease would go down from the first nine months' 29% to the 4-20% range. For full fiscal year 2009, this would result in sales ranging from EUR 163-171 mln (PY: 223.10 / -23% to -27%).

Operating earnings EBITA are estimated to come in between (Q4) EUR 1.15-3.15 mln and (2009) EUR 2-4 mln (PY: 10.88). This would result in a 2009 net result in the EUR -0.5 to +1.0 mln range (-4 to +7 Cents per share) - subject to changes in deferred tax calculation.

All estimates subject to error

All forward looking statements made herein are subject to market conditions occurring in line with estimations in the planning models set up by the management. Therefore no guarantee can be undertaken for meeting the estimates.

Wessling, October 26, 2009
The Managing Directors

Gewinn- und Verlustrechnung (ungeprüft) / Statement of income (unaudited)

Beträge in TEUR	Amounts in KEUR	Q3/2009	Δ%	Q3/2008	1-9/2009	Δ%	1-9/2008	
Umsatzerlöse	Revenues	36.106	-29%	51.195	121.226	100%	170.785	100%
Materialaufwand	Cost of materials	-24.734	-35%	-38.220	-83.763	-69,1%	-128.139	-75,0%
Rohertrag	Gross margin	11.372	-12%	12.975	37.463	30,9%	42.646	25,0%
Personalaufwand	Personnel expenses	-8.197	+27%	-6.454	-24.055	-19,8%	-19.815	-11,6%
Sonstiger betrieblicher Aufwand	Other operating expenses	-4.498	-18%	-5.513	-14.542	-12,0%	-16.249	-9,5%
Abschreibungen	Depreciation	-272	+20%	-226	-736	-0,6%	-623	-0,4%
Sonstige betriebliche Erträge	Other operating income	515	-46%	951	2.716	2,2%	1.818	1,1%
Betriebsergebnis EBITA	Operating result EBITA	-1.080		1.733	846	0,7%	7.777	4,6%
Amortisation von Firmenübernahmen	Amortization of acquired assets	-429	+204%	-141	-1.203	-1,0%	-399	-0,2%
Betriebsergebnis EBIT	Operating result EBIT	-1.509		1.592	-357	-0,3%	7.378	4,3%
Finanzergebnis	Financial result	-413	+3,8%	-398	-717	-0,6%	-1.125	-0,7%
Ergebnis vor Steuern	Result before taxes	-1.922		1.194	-1.074	-0,9%	6.253	3,7%
Ertragsteuern	Taxes on income	586		-298	416	0,3%	-1.563	-0,9%
Ergebnis nach Steuern	Net result after taxes	-1.336		896	-658	-0,5%	4.690	2,7%
davon den Aktionären der MuM SE zuzurechnen	thereof attributable to M+M SE shareholders	-1.360		910	-725	-0,6%	4.624	2,7%
davon den Minderheitenanteilen zuzurechnen	thereof attributable to minority shareholders	24		-14	67	0,1%	66	0,0%
Ergebnis je Aktie / unverwässert	Net income per share (basic)	-0,0948		0,0670	-0,0526		0,3406	
Ergebnis je Aktie / verwässert	Net Income per share (diluted)	-0,0919		0,0675	-0,0510		0,3362	
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Mio Stück / unverwässert	Weighted average shares outstanding in million (basic)	14,345	+5,7%	13,576	13,781	+1,5%	13,578	
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Mio Stück / verwässert	Weighted average shares outstanding in million (diluted)	14,791	+5,1%	14,068	14,227	+2,6%	13,871	

Bilanz (ungeprüft) / Balance sheet (unaudited)				
Beträge in TEUR	Amounts in KEUR	30.09.2009	△%	31.12.2008
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	Cash and cash equivalents	5.517	+37%	4.025
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	Trade accounts receivable	24.545	-27%	33.435
Vorräte	Inventories	9.439	-4%	9.864
Sonstige kurzfristige Vermögensgegenstände	Prepaid expenses and other current assets	4.404	+3%	4.291
Kurzfristige Vermögensgegenstände, gesamt	Total current assets	43.905 45,8%	-15%	51.615 60,7%
Sachanlagevermögen	Property, plant and equipment	3.194	+25%	2.549
Als Finanzinvestition gehaltene Immobilien	Investment properties	1.531	-1%	1.543
Sonstige immaterielle Vermögensgegenstände	Intangible assets	10.827	+274%	2.897
Geschäfts- und Firmenwert	Goodwill	30.196	+49%	20.210
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	Other Investments	1.872	0%	1.871
Latente Steueransprüche	Deferred taxes	4.304	0%	4.301
Langfristige Vermögenswerte, gesamt	Total non current assets	51.924 54,2%	+56%	33.371 39,3%
Vermögenswerte (Aktiva), gesamt	Total assets	95.829 100%	+13%	84.986 100%
Kurzfristige Bankdarlehen und kurzfristiger Anteil an langfristigen Bankdarlehen	Short term debt and current portion of long term debt	15.941	+19%	13.428
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	Trade accounts payable	23.829	-21%	30.125
Kurzfristige Rückstellungen	Accrued expenses	5.516	+33%	4.134
Umsatzabgrenzungsposten	Deferred revenues	1.708	+154%	672
Verbindlichkeiten aus Ertragsteuern	Income tax payable	730	-32%	1.067
Sonstige kurzfristige Schulden	Other current liabilities	7.136	+20%	5.958
Kurzfristige Schulden, gesamt	Total current liabilities	54.860 57,2%	-1%	55.384 65,2%
Langfristiges Fremdkapital	Long term debt, less current portion	1.663	-5%	1.752
Latente Steuerschulden	Deferred taxes	1.959	+294%	497
Pensionsrückstellungen	Pension accruals	155	+60%	97
Sonstige Rückstellungen	Other accruals	638	+241%	187
Sonstige langfristige Schulden	Other non current liabilities	7.805	+1070%	667
Langfristige Schulden, gesamt	Total non current liabilities	12.220 12,8%	+282%	3.200 3,8%
Gezeichnetes Kapital	Share capital	14.588	+7%	13.589
Kapitalrücklage	Capital reserve	14.013	+42%	9.838
Andere Rücklagen	Other reserves	221	0%	221
Eigene Anteile	Treasury stock	-66	-87%	-517
Bilanzgewinn	Retained earnings	-708	-126%	2.701
Minderheitenanteile	Minority interest	1.182	+6%	1.115
Wechselkursdifferenzen	Currency exchange gains/losses	-481	-12%	-545
Eigenkapital, gesamt	Total shareholders' equity	28.749 30,0%	+9%	26.402 31,1%
Eigenkapital und Schulden (Passiva), gesamt	Total liabilities and shareholders' equity	95.829 100%	+13%	84.986 100%

 Kapitalflussrechnung (ungeprüft) / Statement of cash flows (unaudited)			
Beträge in TEUR	Amounts in KEUR	1-9/2009	1-9/2008
Ergebnis nach Steuern	Net result after tax	-725	4.690
Wertminderung / Abschreibungen	Depreciation and amortization	1.939	1.002
Sonstige zahlungsunwirksame Erträge / Aufwendungen	Other non cash income / expenses	-2.501	837
Zu-/Abnahme der Rückstellungen und Wertberichtigungen	Increase/decrease in provisions and accruals	1.891	-358
Gewinn/Verlust aus dem Abgang von Anlagevermögen	Losses/gains on the disposal of fixed assets	0	0
Veränderungen des Nettoumlaufvermögens	Change in net working capital	4.235	6.518
Aus betrieblicher Tätigkeit erwirtschaftete (eingesetzte) Zahlungsmittel	Net cash provided by (used in) operating activities	4.839	12.689
Verkauf von Tochterunternehmen	Sale of subsidiaries	0	0
Erwerb von Tochterunternehmen, abzüglich erworbener Zahlungsmittel	Purchase of subsidiaries, net of cash	-2.312	-3.129
Erwerb von sonstigem Anlagevermögen	Purchase of other fixed assets	-720	-954
Verkauf von sonstigem Anlagevermögen	Sale of other fixed assets	50	347
Aus der Investitionstätigkeit erwirtschaftete (eingesetzte) Zahlungsmittel	Net cash provided by (used in) investing activities	-2.982	-3.736
Einzahlungen aus Eigenkapitalzuführungen	Proceeds from issuance of share capital	0	44
Auszahlungen zum Kauf eigener Anteile	Purchase of own shares	-66	0
Dividendenauszahlung	Dividend payment	-2.684	-2.793
Ein-/Auszahlungen aus der Aufnahme/Rückführung von kurz- und langfristigen Darlehen	Proceeds from short or long term borrowings	2.424	-4.973
Aus der Finanzierungstätigkeit erzielte (eingesetzte) Zahlungsmittel	Net cash provided by (used in) financing activities	-326	-7.722
Wechselkursbedingte Veränderungen der liquiden Mittel	Net effect of currency translation in cash and cash equivalents	-39	-34
Erhöhung/Verminderung der Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	Net increase/decrease in cash and cash equivalents	1.492	1.197
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente zu Beginn der Periode	Cash and cash equivalents at beginning of period	4.025	1.702
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente am Ende der Periode	Cash and cash equivalents at end of period	5.517	2.899

Segmentierung / Segmentation

Beträge in TEUR / Amounts in KEUR	1-9/2009						1-9/2008					
	Distribution		Systemhaus VAR Business		M+M Software		Distribution		Systemhaus VAR Business		M+M Software	
Umsatz gesamt / Total revenue	82.567		32.768		16.274		152.868		1.104		19.457	
Umsatz intern / Internal revenue	-1.971		-8.412				-1.988				-656	
Umsatz extern / External revenue	80.596	100%	24.356	100%	16.274	100%	150.880	100%	1.104	100%	18.801	100%
Anteil in Prozent / share in percent	66,5%		20,1%		13,4%		88,3%		0,6%		11,0%	
Materialaufwand / Cost of materials	-66.927	-83,0%	-15.024	-61,7%	-1.812	-11,1%	-126.503	-83,8%	-471	-42,7%	-1.165	-6,2%
Rohertrag / Gross margin	13.670	17,0%	9.332	38,3%	14.462	88,9%	24.378	16,2%	633	57,3%	17.636	93,8%
Anteil in Prozent / share in percent	36,5%		24,9%		38,6%		57,2%		1,5%		41,4%	
Personalaufwand / Personnel expenses	-7.220	-9,0%	-7.712	-31,7%	-9.123	-56,1%	-9.172	-6,1%	-382	-34,6%	-10.262	-54,6%
Sonstiger betrieblicher Aufwand / Other operating expenses	-7.000	-8,7%	-3.334	-13,7%	-4.208	-25,9%	-11.161	-7,4%	-564	-51,1%	-4.524	-24,1%
Abschreibungen / Depreciation	-289	-0,4%	-178	-0,7%	-269	-1,7%	-307	-0,2%	-3	-0,3%	-313	-1,7%
Sonstige betriebliche Erträge / Other operating income	876	1,1%	1.489	6,1%	351	2,2%	805	0,5%	501	45,4%	512	2,7%
Betriebsergebnis EBITA / Operating result EBITA	37	0,0%	-403	-1,7%	1.213	7,5%	4.543	3,0%	185	16,8%	3.049	16,2%
Anteil in Prozent / share in percent	4,4%		-47,6%		143,2%		58,4%		2,4%		39,2%	
Amortisation von Firmenübernahmen / Amortization of acquired assets	-314		-889				-237				-162	
Betriebsergebnis EBIT / Operating result EBIT	-277	0,3%	-1.292	-5,3%	1.213	7,5%	4.306	2,9%	185	16,8%	2.887	15,4%
Finanzergebnis / Financial result	-381	-0,5%	-153	-0,6%	-183	-1,1%	-950	-0,6%	-43	-3,9%	-132	-0,7%
Ergebnis vor Steuern / Result before taxes	-658	0,8%	-1.445	-5,9%	1.030	6,3%	3.356	2,2%	142	12,9%	2.755	14,7%
Segmentvermögen / Segment assets	37.883		25.502		28.140		51.575		767		24.869	
Gebundenes Anlagevermögen / Fixed assets	13.307		18.811		15.502		13.945		357		15.691	
Bar-Investitionen / Investments	130		2.717		185		3.558		0		525	
Verbindlichkeiten / Liabilities	39.026		13.438		14.616		45.823		641		12.873	

Geografische Segmentierung / Geographical segmentation

Beträge in TEUR / Amounts in KEUR	1-9/2009		1-9/2008	
	Deutschland Germany	Ausland International	Deutschland Germany	Ausland International
Umsatz gesamt / Total revenue	36.192	95.417	47.844	125.390
Umsatz intern / Internal revenue	-6.002	-4.381	-2.449	
Umsatz extern / External revenue	30.190	91.036	45.395	125.390
Anteil in Prozent / share in percent	24,9%	75,1%	26,6%	73,4%
Gebundenes Anlagevermögen / Fixed assets	28.107	19.513	16.486	13.507
Bar-Investitionen / Investments	1.372	1.660	488	3.595

Termine

15. März 2010	Geschäftsbericht 2009
15. März 2010	Analystenkonferenz
26. April 2010	Quartalsbericht Q1/2010
20. Mai 2010	Hauptversammlung
26. Juli 2010	Halbjahresbericht 2010
25. Oktober 2010	Quartalsbericht Q3/2010

Events

March 15, 2010	Annual report 2009
March 15, 2010	Analysts' conference
April 26, 2010	Quarterly report Q1/2010
May 20, 2010	Annual shareholders' meeting
July 26, 2010	Half year report 2010
October 25, 2010	Quarterly report Q3/2010

Anhang

Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

Es werden die gleichen Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden angewandt wie im letzten Jahresabschluss zum 31.12.2008.

Segmentberichterstattung (Seite 9)

Das MuM-Geschäftsmodell ist unterteilt in die drei Segmente Distribution, Systemhaus und MuM-Software. Im Distributions-Segment ist der Großhandel mit CAD-Software erfasst, der europaweit betrieben wird. Das Systemhaus-Segment umfasst den Einzelhandel mit CAD-Software sowie die zugehörige Dienstleistung im deutschsprachigen Raum. Im Software-Segment ist vom MuM-Konzern selbstentwickelte CAD/CAM-Software erfasst.

Nach den Vorschriften von IFRS 8 wird zudem die Aufteilung der Gesamt- und Außenumsätze auf Deutschland als dem Sitzland der Mensch und Maschine Software SE und auf das Ausland unterschieden.

Mitarbeiter

Zum 30.9.2009 waren 526 Mitarbeiter/innen (30.9.2008: 391) im Konzern beschäftigt.

Investitionen

Seit dem 1.1.2009 wurde insgesamt in Höhe von EUR 2,98 Mio (Vj 3,74) investiert, davon EUR 2,31 Mio (Vj 3,13) in neue Tochtergesellschaften und den Rest in die Erneuerung des Anlagevermögens.

Notes

Accounting and valuation methods

The same accounting and valuation methods are applied as in the last annual report of Dec 31, 2008.

Segment reporting (page 9)

The M+M business model is based on the three segments Distribution, VAR Business and M+M Software.

The Distribution segment is focused on Value-Added Distribution of CAD Software, which is operated Europe-wide.

The VAR Business covers direct sales of CAD software as well as associated services in the German-speaking area.

The M+M Software segment contains the developments of own CAD/CAM software.

According to the regulations of IFRS 8 the revenues are also differentiated on Germany, the domicile of Mensch und Maschine Software SE, and business in foreign countries.

Employees

At September 30, 2009, the group employed 526 people (September 30, 2008: 391).

Capital expenditure

Since Jan 1, 2009, capital expenditure totalled EUR 2.98 mln (PY: 3.74).

EUR 2.31 mln (PY: 3.13) thereof were invested in new subsidiaries, the remainder was spent on the renovation of fixed assets.

Forschung & Entwicklung

Die Aufwendungen für Software-Entwicklung betragen EUR 4,44 Mio (Vj 6,36).

Dividende

Auf der Hauptversammlung am 28.5.2009 wurde die Ausschüttung einer Dividende in Höhe von EUR 0,20 je Aktie beschlossen. Der Gesamtbetrag der Ausschüttung aus dem steuerlichen Einlagenkonto (§27 KStG) belief sich auf EUR 2,684 Mio (Vj 2,775 Mio).

Research & Development

Expenses for development of software amounted to EUR 4.44 mln (PY: 6.36).

Dividend

The annual shareholders' meeting held on May 28, 2009, decided to pay out a dividend amounting to EUR 0.20 per share. The total amount of the dividend payment from the 'steuerliche Einlagenkonto' (§27 KStG) was EUR 2.648 mln (PY: 2.775).

Directors' Holdings		
Direktoren / Directors	Aktien Shares	Options
Adi Drotleff	6.003.212	7.800
Michael Endres	24.000	40.800
Jens Jansen	20.657	40.800
Peter Schützenberger	33.600	40.800
Werner Schwenkert	836.800	34.800
Verwaltungsrat / Administrative Board		
Norbert Kopp	5.000	0
Thomas Becker	0	0

Entwicklung Konzern-Eigenkapital (ungeprüft) / Development of shareholders' equity (unaudited)									
Beträge in TEUR		Gezeichnetes Kapital	Kapital-Rücklage	Andere Rücklagen	Bilanz-gewinn/-verlust	Minder-heiten-anteile	Eigene Anteile	Wechsel-kurs-differenzen	Eigenkapital
Amounts in KEUR		Subscribed capital	Capital reserve	Other reserves	Profit/loss	Minority interest	Own shares	Currency exchange	Total equity
Stand 1.1.2008	As of Jan 01, 2008	13.576	9.588	221	-344	1.482	0	-152	24.371
Aktienbasierte Vergütung	Share based payments		209						209
Kapitalerhöhung	Capital increase	13	41						54
Kauf eigener Anteile	Purchase of own shares						-517		-517
Dividende	Dividend				-2.715				-2.715
Nettoergebnis	Net result				5.760				5.760
Veränderung Mind.-Anteile	Minority interest change					-367			-367
Wechselkursdifferenzen	Currency conversion							-393	-393
Stand 1.1.2009	As of Jan 01, 2009	13.589	9.838	221	2.701	1.115	-517	-545	26.402
Aktienbasierte Vergütung	Share based payments		180						180
Kapitalerhöhung	Capital increase	999	3.995						4.994
Kauf eigener Anteile	Purchase of own shares						-90		-90
Übertrag eigener Anteile	Transfer of own shares						541		541
Dividende	Dividend				-2.684				-2.684
Nettoergebnis	Net result				-725				-725
Veränderung Mind.-Anteile	Minority interest change					67			67
Wechselkursdifferenzen	Currency conversion							64	64
Stand 30.9.2009	As of Sept 30, 2009	14.588	14.013	221	-708	1.182	-66	-481	28.749

CAD in der Praxis: Variantenreichtum leicht gemacht

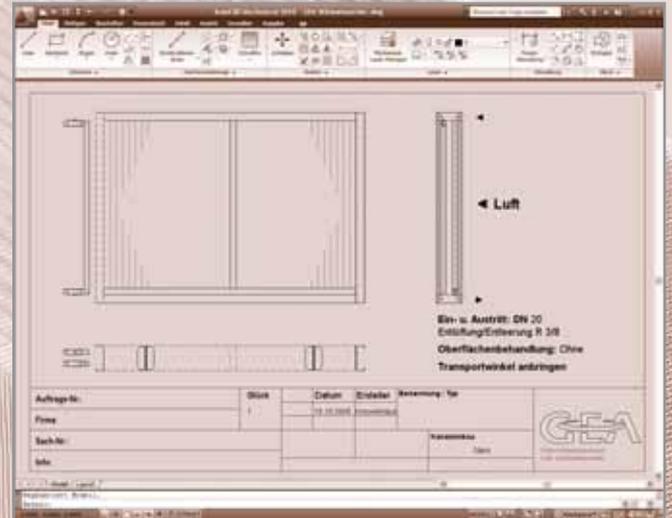
Projekt: Kundenspezifische Konfiguration von Wärmetauschern

Kunde: GEA Happel Klimatechnik Produktions- und Servicegesellschaft mbH, Obershausen, Deutschland

Die GEA Happel Klimatechnik Produktions- und Servicegesellschaft mbH, ein Unternehmen der GEA Group, entwickelt und produziert dezentrale Lüftungsgeräte und Wärmetauscher. Die Geräte basieren auf Standardmodellen, die für jeden Kundenauftrag individuell angepasst werden.

Die Variantensoftware von customX GmbH (seit 1.7.2009 im MuM-Konzern) ergänzt bei GEA Happel das Konstruktionswerkzeug AutoCAD. Die Vorteile: Kürzere Projektlaufzeit, mehr Bedienungskomfort und größere Sicherheit bei der Entwicklung der Varianten.

Dabei ist man vom CAD-System unabhängig: Die Wärmetauscher können überall per Internetbrowser konfiguriert werden. Dank der grafischen Vorschau ist die Fehlerquote rapide gesunken, und 100 Auftragspositionen pro Tag lassen sich leicht und sicher abarbeiten.



CAD in practice: Easy to use parametric design

Project: Customer specific configuration of heat exchangers

Customer: GEA Happel Klimatechnik Produktions- und Servicegesellschaft mbH, Obershausen, Germany

GEA Happel Klimatechnik Produktions- und Servicegesellschaft mbH, a GEA Group enterprise, develops and produces modular ventilation systems with heat recovery. The facilities are based on standard models, individually configured for each customer order.

GEA Happel supplements their design tool, AutoCAD, by parametric design software from customX GmbH (since July 1, 2009 belonging to the M+M group). The advantages: Shorter project times, more user comfort and increased security in the development of variations.

Another advantage is independence from the CAD system: The heat exchangers can be configured anywhere via an Internet browser. Thanks to the graphical preview, the error rate has dropped significantly, and 100 order positions per day can be worked out easily and safely.

mensch  **maschine**

CAD as CAD can

**Mensch und Maschine
Software SE**

Argelsrieder Feld 5
D-82234 Wessling

Tel. +49 (0) 81 53 / 9 33 - 0
Fax +49 (0) 81 53 / 9 33 - 100
www.mum.de