

Mensch und Maschine Software SE

Unternehmenspräsentation

Stand 24. Juni 2022 / Q1-Bericht 2022 / ex Dividende

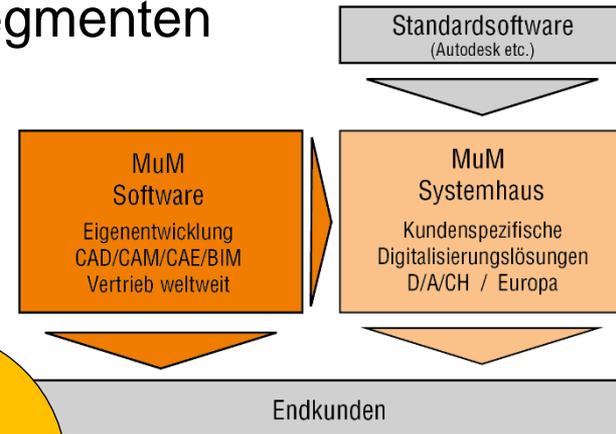
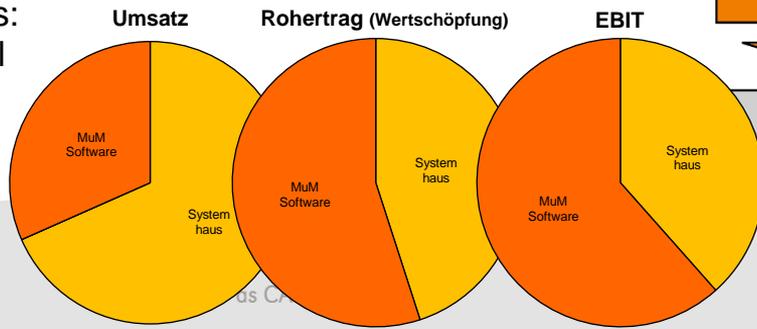


Geschäftsmodell

- **Führender Entwickler von CAD/CAM/CAE/PDM/BIM-Lösungen**
 - ◆ CAD/CAM/CAE = Computer Aided Design / Manufacturing / Engineering
PDM = Product Data Management / BIM = Building Information Management
 - ◆ Gegründet 1984 - 38 Jahre am Markt // IPO 1997 - 25 Jahre börsennotiert
- **Wertschöpfung fast gleichmäßig aus 2 Segmenten**
 - ◆ **MuM-Software: Eigene Standardsoftware**
CAD/CAM / BIM/Ingenieurbau / Garten/Landschaftsbau / CAE
 - ◆ **Systemhaus: Technische Digitalisierungslösungen**
Eigene Wertschöpfung: Kundenprojekte / Schulungen / Hotline etc.
Fremdsoftware (Autodesk etc.): Hebeleffekt auf MuM-Marktanteil

Stärke Systemhaus:
Umsatz/Marktanteil

Stärke Software:
Hochprofitabel



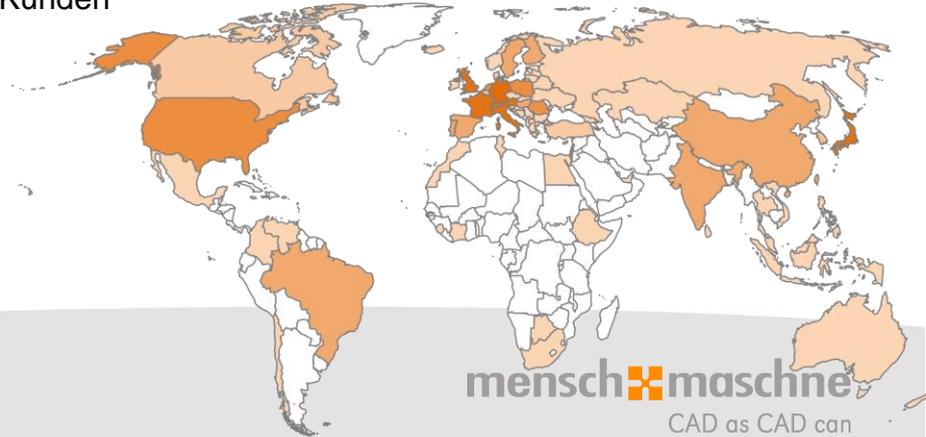
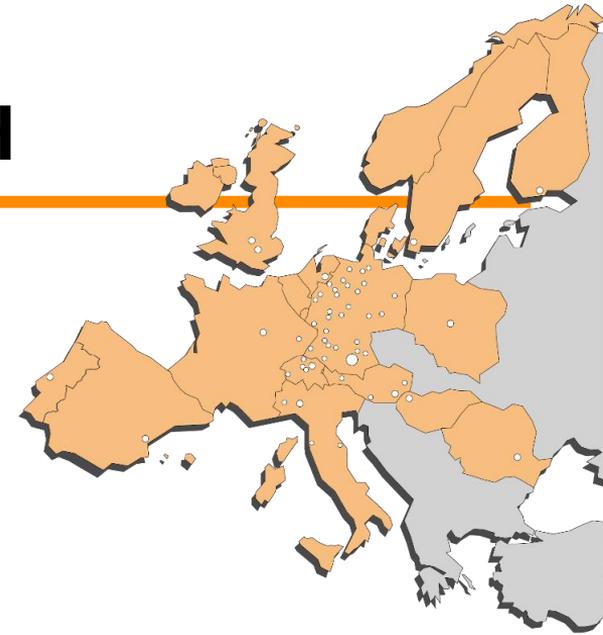
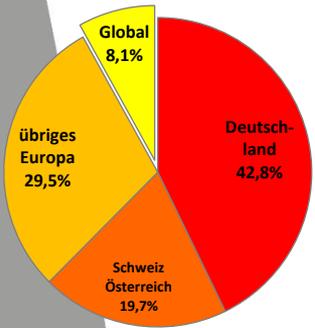
Global mit Schwerpunkt DACH

■ Geografische Umsatzaufteilung: (2021)

- ◆ Deutschland: EUR 113,9 Mio / 42,8%
- ◆ Schweiz/Österreich: EUR 52,4 Mio / 19,7%
- ◆ Übriges Europa: EUR 78,4 Mio / 29,5%
- ◆ Global: EUR 21,5 Mio / 8,1%
- ◆ Die MuM-eigene CAD/CAM- und BIM/Ingenieurbau-Software wird in mehr als 70 Länder auf allen fünf Kontinenten verkauft
- ◆ Rund 75 Standorte in 22 Ländern (Europa, Asien und Amerika)
- ◆ >100.000 aktive Arbeitsplätze bei >30.000 Kunden

■ Mitarbeiter/innen:

- ◆ Brutto zum 31.3.2022: 1.087 (Vj 1.049)
- ◆ Vollzeitäquivalent: 1.013 (Vj 965)
 - > 517 / 51% (Vj 491 / 51%) MuM-Software
 - > 496 / 49% (Vj 474 / 49%) Systemhaus





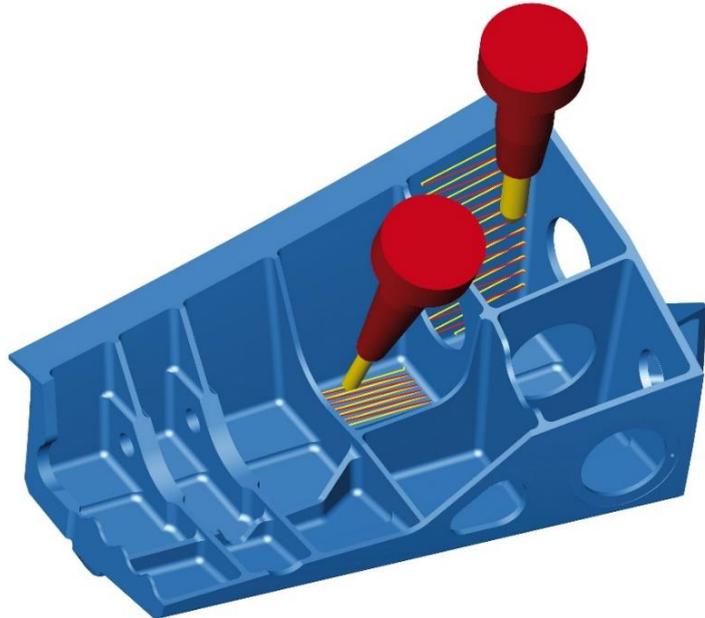
CAD/CAM in der Praxis (Segment Software)

- CAM – Computer Aided Manufacturing
 - 100%-Tochterfirma Open Mind – Produktlinie *hyperMILL*®
 - High-End – Erzielter Preis ca. EUR 30.000 / Arbeitsplatz
 - **CAM erwirtschaftet über 1/3 der Konzern-Wertschöpfung**



 **OPEN MIND**
THE CAM FORCE

Die Anschaffungskosten von Präzisions-Werkzeugmaschinen liegen im sechs- oder gar siebenstelligen Euro-Bereich. *hyperMILL*® verkürzt mit intelligenten Bearbeitungsstrategien die Maschinenzeiten um bis zu 90% und katapultiert damit die Wirtschaftlichkeit dieser teuren Maschinen in ganz neue Dimensionen.



CAD Software
(Konstruktion)

CAM Software
erzeugt NC-Code
für Maschine

Werkzeug-
Maschine mit
NC-Steuerung



CAD/CAM in der Praxis (Segment Software)

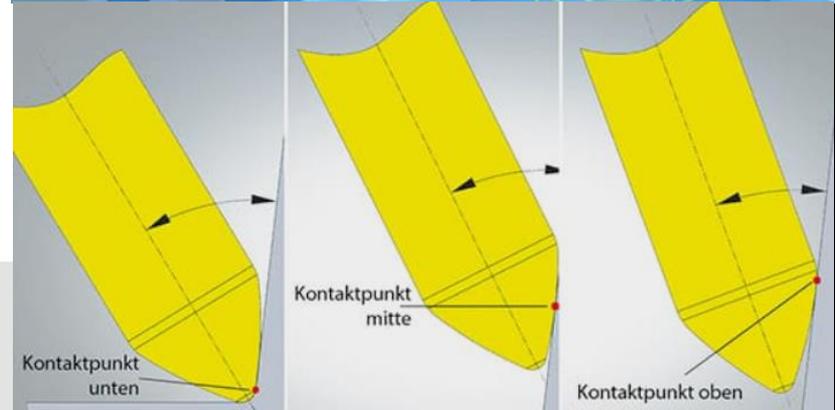
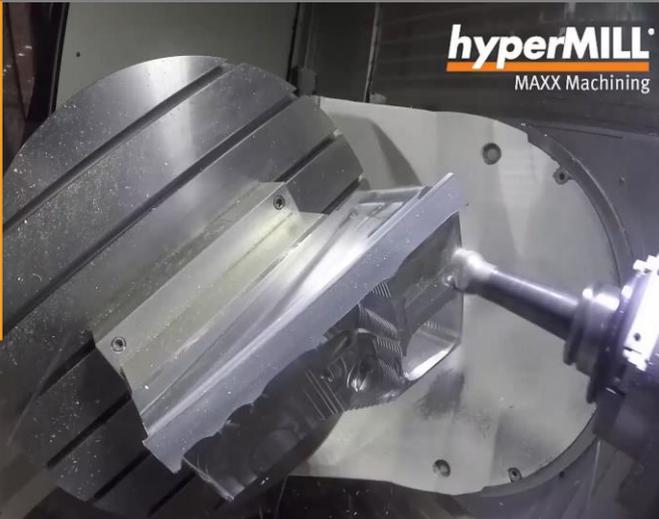
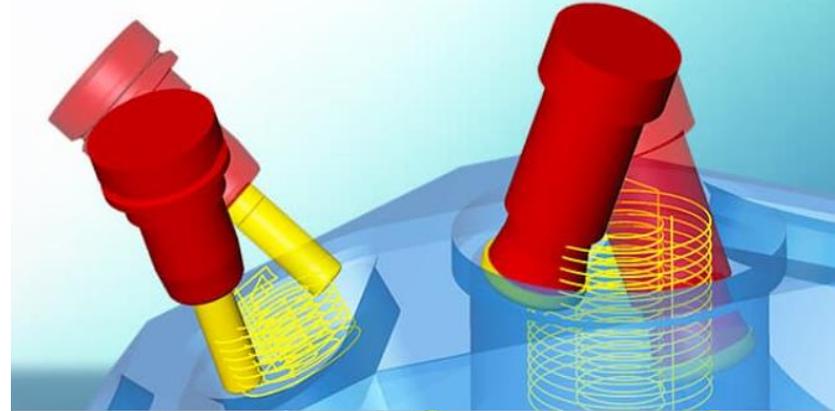
Bis 5x mehr Spanvolumen durch „helikales“ Schruppen.

Ebene Flächen bis zu 10x schneller Schlichten durch neuartige Kegelfräser mit leicht konvexer Krümmung.

Bearbeitungszeit für dieses Flugzeug-Leichtbauteil: 2h05min statt 10h30min => 80% Produktivitätsgewinn.

Gesamt 80% Produktivitätsgewinn: 2h05 statt 10h30

78% beim Schruppen + 90% beim Ebenen-Schlichten:





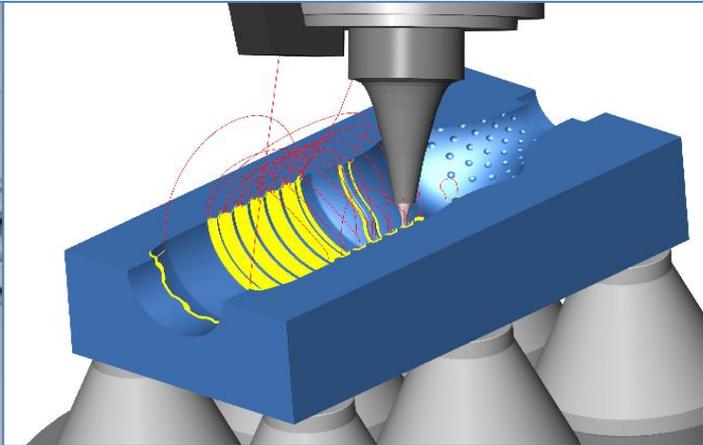
CAD/CAM in der Praxis (Segment Software)

High Precision: Präzise Übergänge / spiegelnde Oberflächen - ohne Nachbearbeitung (Polieren)

- Formen- und Werkzeugbauer: z.B. Perfekte Blasformen für Glas- oder Plastikflaschen (siehe Formhälfte links unten) oder Spritzgussformen für hochwertige Kunststoffteile im Innenraum von Autos, Flugzeugen oder Schiffen
- Lebensmittel-Industrie: Schokoladen-Gussformen mit glatten Oberflächen und Schriftreliefs für Herstellernamen
- Schmuckherstellung oder Modellbau, z.B. für Arbeiten von Skulpturen-Künstlern
- Reflektoren von Autoscheinwerfern / Spritzgussformen von LED-Spots mit Facettenmuster (rechts unten)

Blasformhälfte für PET-Flasche mit perfekt spiegelnder Oberfläche dank *hyperMILL*®

LED-Spot mit Facettenmuster

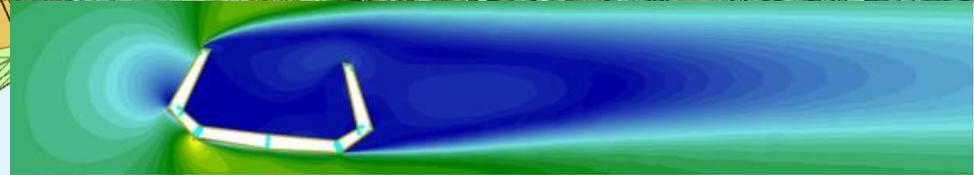
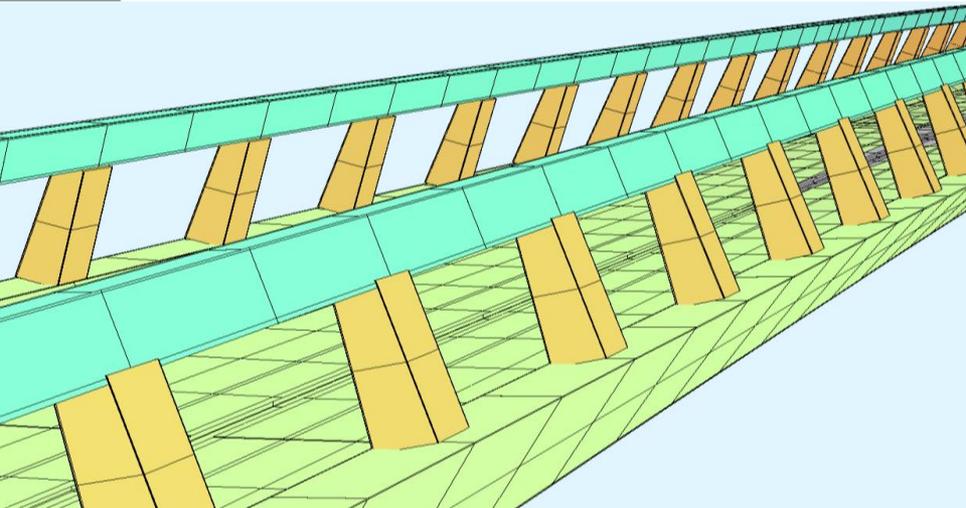




CAD/CAM in der Praxis (Segment Software)

- BIM / Ingenieurbau: Statik- und Bewehrungssoftware
 - 1.1.2019: Langjährige Beteiligung an SOFiSTiK AG von 13,3% auf 51% aufgestockt
- SOFiSTiK (gegr. 1987) ist technologisch führend im Brücken-, Tunnel- und Hochbau
- Beispiel: Komplette Statik- und Dynamikberechnung der Arnulfparkbrücke u.a. Lastberechnung Taktschiebephasen und CFD-Windsimulation (Nutzen: Einsparung teurer Schwingungsdämpfer)

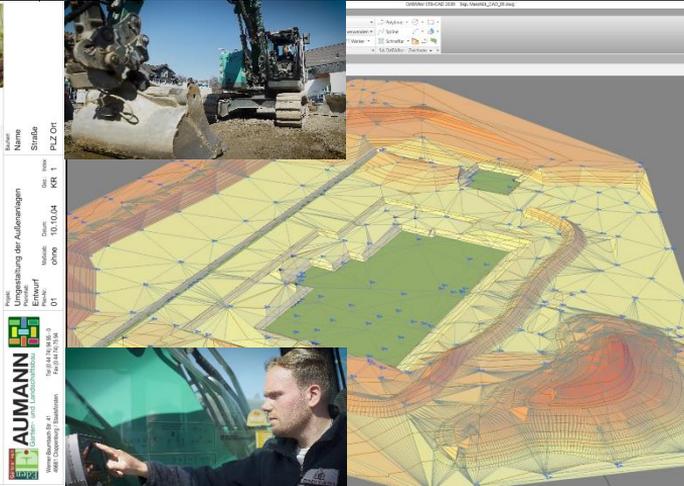
Kunde: SSF Ingenieure, München, Deutschland





CAD/CAM in der Praxis (Segment Software)

- BIM / Garten- Landschafts- und Erdbau für Architekten und ausführende Firmen
 - Tochterfirma DATAflor AG, Göttingen (gegr. 1982) / MuM-Anteil 67,2%
 - Die Softwarelösungen umfassen sowohl den grafischen Planungsteil (Bild links) als auch Kalkulation, Ausschreibung, Angebotserstellung, Baustellen-Controlling und Abrechnung
 - Zwei Beispiele aus der umfangreichen Funktionalität:
 - Digitales Geländemodell: Komfortable 3D-Planung / Übergabe an Baggersteuerung (Bild Mitte)
 - GRÜNSTUDIO 3D: Den künftigen Garten z.B. per VR-Brille vorab live erleben (Bild rechts)

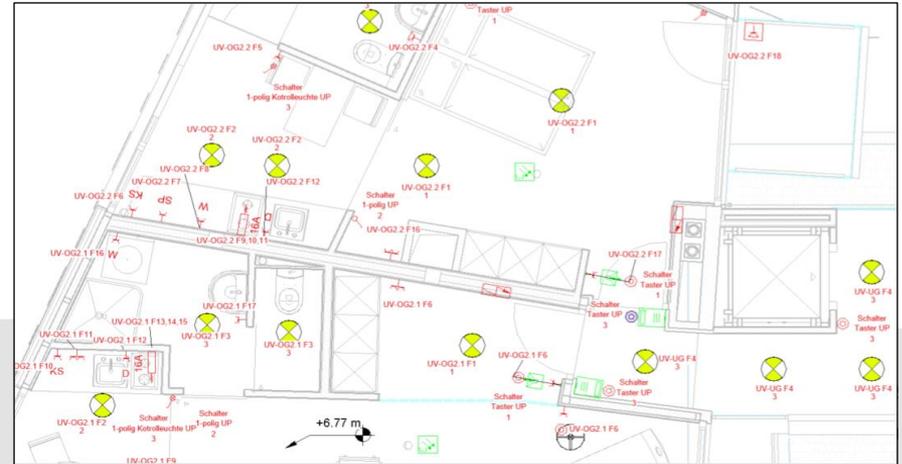
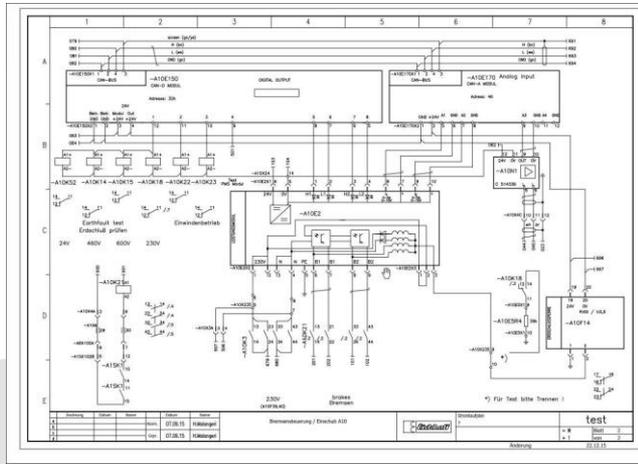




CAD/CAM in der Praxis (Software/Systemhaus)

■ CAE – Computer Aided Engineering

- Bestand: ecscad – MuM-Produkt ab 1993, Ende 2008 an Autodesk verkauft – seit 2014 wieder rüchlizensiert und bis 2019 weiter gepflegt
- Neu seit 2020: eXs – voll Daten- und weitgehend Bedienungs-Kompatibel
 - Schnelle Datenbank, mehr Funktionalität, einfachere Bedienung, frei konfigurierbar
 - für Industrie-Gewerke Elektrotechnik, Verfahrenstechnik, Hydraulik, Pneumatik
 - sowie für Gebäudetechnik als Gewerk im Rahmen von BIM-Projekten (iBIM)
 - Für ecscad-Wartungsvertragskunden automatischer Lizenzübergang
- Entwicklung: Software-Segment / Vertrieb/Schulung/Customizing: Systemhaus



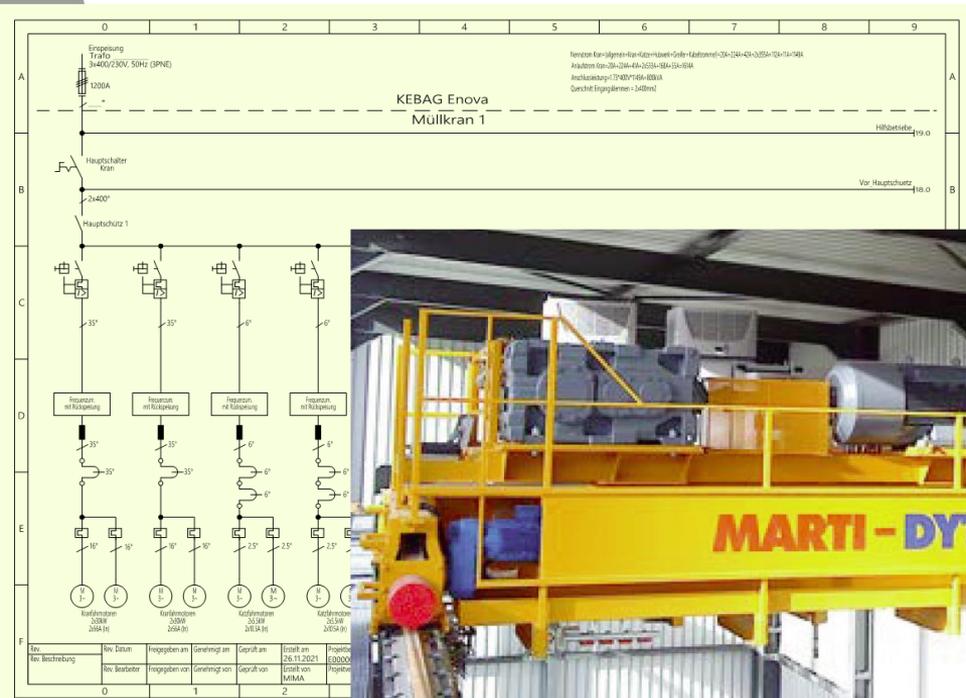


CAD/CAM in der Praxis (Software/Systemhaus)

- Beispiel: Tausende Schalt- und Schemapläne in kurzer Zeit migrieren und unternehmensinterne Standards verbessern



Kunde: Kranbauer Brun
Marti Dytan AG,
Nebikon, Schweiz





Digitalisierung in der Praxis (Segment Systemhaus)



- Beispiel Datenmanagement für Industriekunden:
Konstruktions- und ERP-Daten verbinden - mit MuM PDM booster



Kunde: Otto Zimmermann GmbH,
Saarbrücken, Deutschland

The screenshot displays the PDM booster software interface. On the left, a tree view shows the assembly structure. The main window shows a detailed view of a pump assembly (WINKELFLANSCH WF SLK.42-100K) with various technical specifications and a 3D CAD model of the assembly. The interface includes a search bar, a list of components, and a 3D model of the assembly.

| Attribut | Wert |
|--------------|---------------------------------|
| Kurztext | WINKELFLANSCH WF SLK.42-100K |
| Kurztext2 | Flanschverschraubung für Pumpen |
| Datennummer | |
| Anzahlnummer | 120845 |
| Zachlängen | |
| Drehhöhe | |
| Anzahlknoten | |
| Fremdkriter | WF SLK.42-100 |
| Darstellung | |

Materialview: Daten: Stammdaten: Liefergen: Flansche: Quaderflansch: sp

© 2012

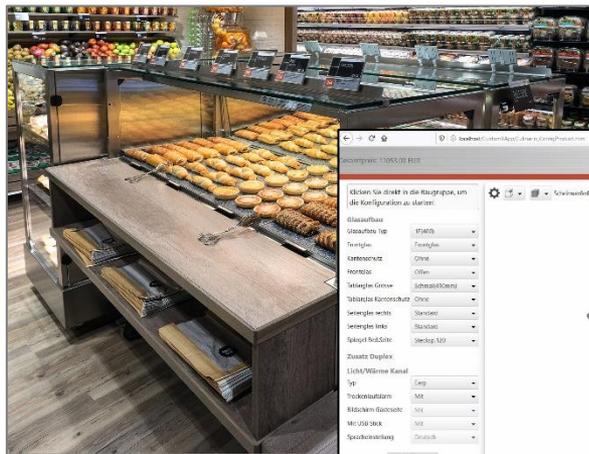




Digitalisierung in der Praxis (Segment Systemhaus)

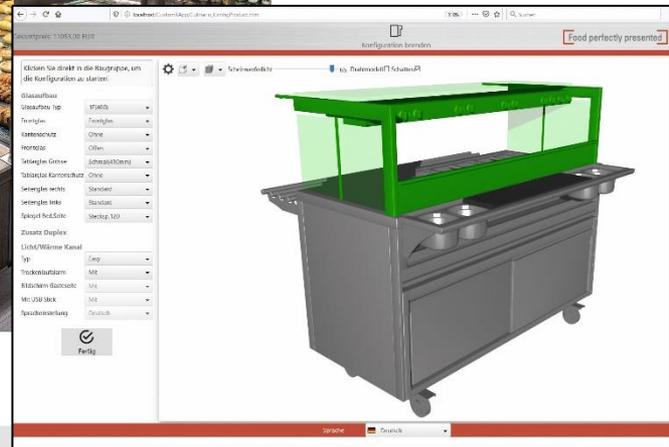
- Vollautomatisierte Variantenkonstruktion mit customX - Zeitgewinn bis 90%
Projektbeispiele: Verteilerkästen und Gastronomie-Vitrinen

Kunde: Bals Elektrotechnik, Kirchhundem, Deutschland



Kunde:
Beer Grill AG,
Villmergen, Schweiz

customX





Digitalisierung in der Praxis (Segment Systemhaus)

- Beispiel: Infrastruktur für Kommunen - die „Digitale Stadt“
MuM MapEdit als Datendrehscheibe hilft der „Grünen Stadt am Meer“
Emden beim Erreichen ihrer ambitionierten Nachhaltigkeitsziele

Kunde: Stadtwerke Emden, Deutschland



Entdecken Sie Ihr Sparpotenzial - Emden Solarkataster

Das Emden Solarkataster stellt eine Orientierungshilfe dar, mit der Sie die Eignung Ihres Daches für Fotovoltaik- und / oder Solarthermieanlagen erkennen können. Mit Hilfe von drei einfachen Schritten können Sie auf der Karte einsehen, ob auch in Ihrem Haus ein ungenutztes Sparpotenzial vorhanden ist.

- 1. Produktwahl**
 - Fotovoltaik
 - Solarthermie
- 2. Dachfläche suchen**

Finden Sie die von Ihnen gesuchte Dachfläche durch Eingabe der gewünschten Adresse oder suchen Sie direkt in der Karte.
- 3. Sparpotenzial erkennen**

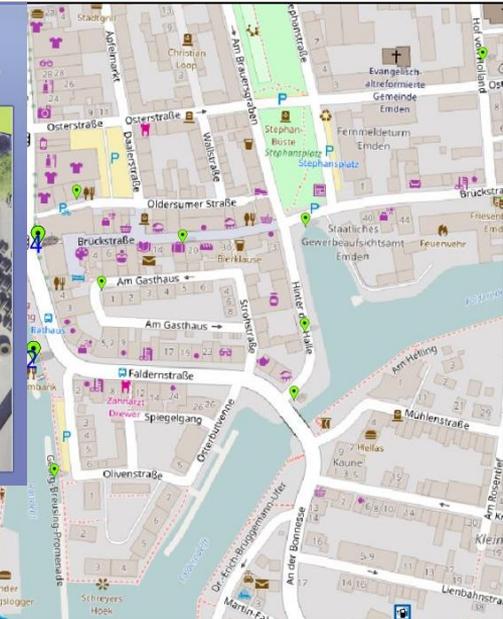
Um jetzt auf einen Blick Informationen über die Eignung für den Einsatz von Fotovoltaik- bzw. Solarthermieanlagen zu erhalten, klicken Sie den Mauszeiger auf die gewünschte Dachfläche.

Legende

 - sehr gut geeignet
 - gut geeignet
 - bedingt geeignet

Dachfläche (172,8 m²): sehr gut geeignet
Geplante Fläche für PV-Module: 58,4 m²
Max. CO₂-Einsparung: 5,1 Tonnen pro Jahr

[Ich möchte mehr wissen \(zum Kontaktformular\)](#)



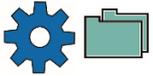
mapedit

Branchenverteilung Rohertrag (2021: EUR 138,4 Mio)

Bereich Industrie (~55%):



- CAM-Software hyperMILL mit eigenem Kern hyperCAD S
Zielgruppe: Eigner/Käufer von Werkzeugmaschinen
- Systemhaus: Digitalisierung/Schulung für Maschinenbau, Fahrzeug-/Flugzeug-/Schiffsbau, Verfahrenstechnik, Elektrotechnik, Hydraulik, Pneumatik...



Bereich Architektur/Bauwesen (~35%):

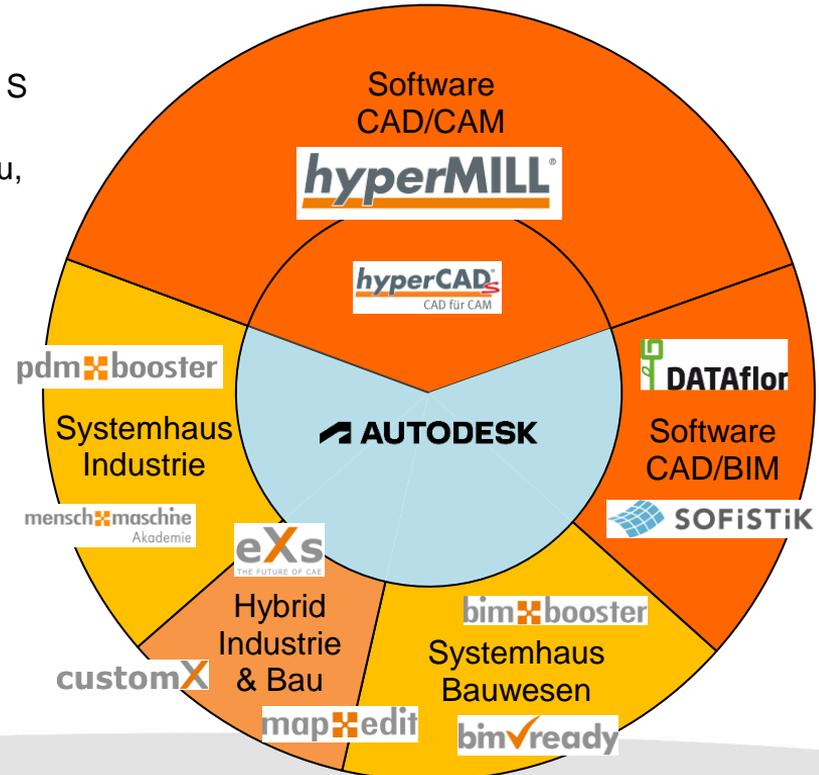


- Software: BIM/Garten/Landschaft/Erdbau (DATAflor) und BIM/Ingenieur/Brücken/Tunnelbau (SOFiSTiK)
- Systemhaus: Digitalisierung/Schulung für Hochbau, Haustechnik, Tiefbau, Liegenschaftsverwaltung...

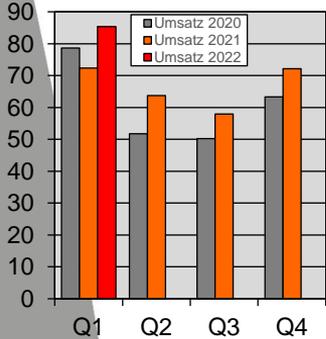


Hybrid-Bereich Industrie & Bau (~10%):

- CAE, Infrastruktur (Digitale Stadt / Fabrik), Variantenkonstruktion, iBIM für Bau-Zulieferer...
- Gemeinsame Basis (Ausnahme CAM): CAD-Standards von Autodesk (AutoCAD, Revit, Inventor, Vault...)
Systemhaus: Value Added Reselling / Software: OEM/Lizenzverträge



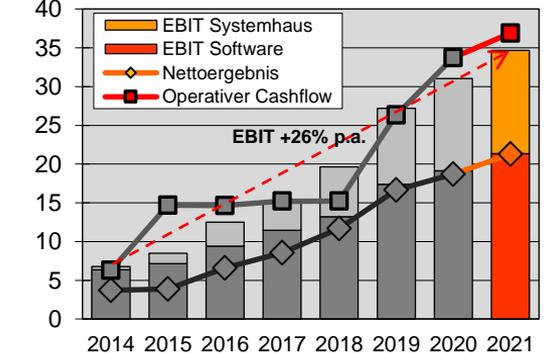
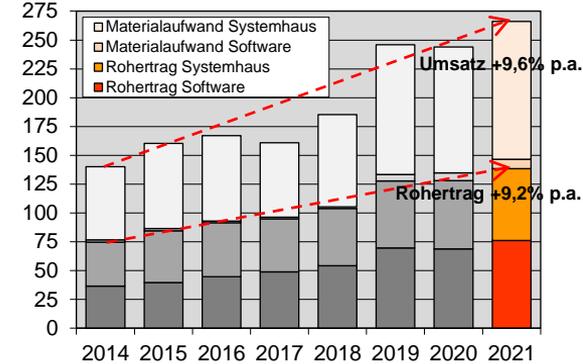
Geschäftsentwicklung



- Rekord-Umsatz 2021: EUR 266,16 Mio / +9,1%** (+8,2% zu 2019)
 - Durchschnittliches 7-Jahres-Umsatzwachstum 2014-2021: +9,6% p.a.
 - Normale Quartalsverteilung 2021 (Coronajahr 2020 war verzerrt)
- Rekord-Rohertrag 2021: EUR 138,42 Mio / +8,2%** (+8,2% zu 2019)
 - Rohertragswachstum 2014-2021: +9,2% p.a. / stetiger als beim Umsatz
 - Segmentbeiträge 2021: Software 55% / Systemhaus 45% (2014: 49% / 51%)
- Rekord-EBIT 2021 EUR 34,69 Mio / +12%** (+28% zu 2019)
 - EBIT-Wachstum 2014-2021: +26% p.a. / deutlich überproportional zum Umsatz
 - Normale Quartalsverteilung 2021 (Coronajahr 2020 war verzerrt)
- Rekord-Nettogewinn 2021: EUR 21,31 Mio / +14%** // 126 Cent/Aktie
- Rekord-Cashflow 2021: EUR 36,91 Mio / +9,4%** // 218 Cent/Aktie
- Dividende 2021: 120 Cent (Vj 100 / +20%)** - in bar oder in Aktien

Stärkstes MuM-Quartal aller Zeiten

- Rekord-Umsatz Q1/2022: EUR 85,41 Mio / +18%**
- Rekord-EBIT Q1/2022: EUR 13,38 Mio / +20%**
- Rekord-Netto Q1/2022: EUR 8,34 Mio / +25%** // 49 Ct/Aktie (Vj 40)
- Cashflow Q1/2022: EUR 11,69 Mio (Vj 16,59) // 69 Ct/Aktie (Vj 99)**



Rückblick & Ausblick

Rohrertrag +9,2% p.a. / EBIT +26% p.a. – wie geht das?

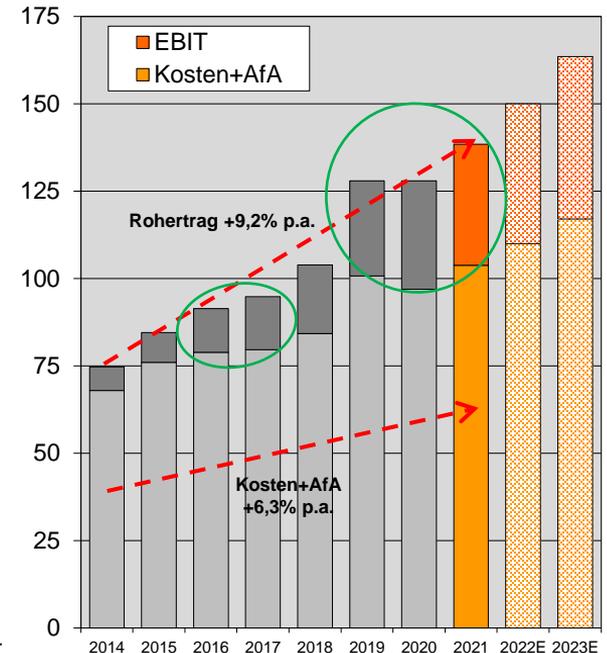
- Ganz einfach: Kosten+AfA 2014-2021 nur +6,3% p.a.
- Im MuM-Konzern wird die Kostenentwicklung aktiv & dezentral (~100 Profitcenter) bei ~2/3 der Rohertragsentwicklung angesteuert
 - Kontinuierliche Ergebniszuwächse durch striktes Kostenmanagement
 - ✓ Funktioniert sogar bei kurzfristigen Dellen in der Rohertragsentwicklung (2017/16: Rohertrag +3,7% / EBIT +22% // 2YR 21/19: Rohertrag +8,2% / EBIT +28%)

Nachhaltig profitable Strategie - auch für die Zukunft:
Organisches Wachstum + Kostendisziplin = Skaleneffekt

Langfristige Wachstumsziele (organisch):

- Ergebnisverdoppelung in 4-5 Jahren: EPS >250 Cent bis 2025/26
- Umsatzverdoppelung in 7-8 Jahren: >500 MEUR bis 2028/29
- Kurzfrist-Ziele 2022/23E:
 - ◆ Zweijahres-Prognose: Umsatz/Rohertrag +8-12% p.a. // EBIT +14-20% p.a.
 - ◆ 2022E: EPS +18-24 auf 144-150 Cent / Dividende +15-20 auf 135-140 Cent
 - 2023E: EPS +20-30 Cent / Dividende +15-25 Cent (Guidance erhöht)

Prämisse für Ziele:
Keine globale
Eskalation des
Ukraine-Konflikts



Die MuM-Aktie

Notierungen:

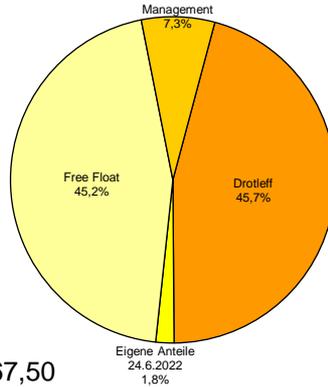
- ◆ scale, Frankfurt (scale30)
- ◆ m:access, München

Designated Sponsors:

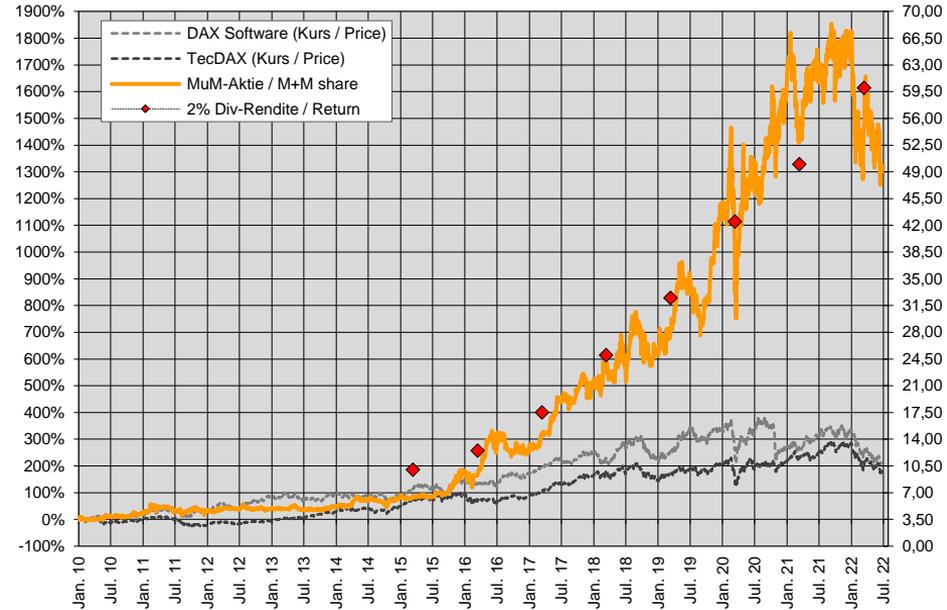
- ◆ LBBW, Stuttgart
- ◆ Oddo BHF C&M, Frankfurt

Analysten-Coverage:

- ◆ LBBW: „Kaufen“ – Kursziel EUR 67,50
- ◆ SMC Research: „Strong buy“ – EUR 71,00
- ◆ EDISON: **scale** research report – kein Kursziel



MuM ist unternehmergeführt und börsennotiert



Dividendensumme seit 2010: EUR 5,70

MuM-Aktie bewegt sich entlang 2% Dividenden-Rendite

Warum in die MuM-Aktie investieren?

- MuM ist ein führender Anbieter von technischen Softwarelösungen
 - ◆ Gegründet 1984 – seit 38 Jahren am Markt etabliert
 - ◆ Mehr als 30.000 aktive Kunden mit weit über 100.000 Arbeitsplätzen weltweit
 - ◆ Breite Länder- & Branchen-Abdeckung ermöglicht flexible Reaktion auf Veränderungen
 - ◆ Unternehmergeführt und seit 25 Jahren börsennotiert
- Gut skalierbares Geschäftsmodell / nachhaltig profitables Wachstum
 - ◆ Organisches Wachstum (CAGR) rund 10% p.a. im langjährigen Durchschnitt
 - ◆ EPS 2021 bei 126 Cent – Ziel: Verdoppelung in 4-5 Jahren: EPS >250 Cent bis 2025/26
 - ◆ Gewinn-Wachstumsziele durch effektives Kostenmanagement abgesichert
- Laufend steigende Dividendenrendite durch hohe Ausschüttungsquote
 - ◆ Dividende hat sich in 7 Jahren versechsfacht - von 20 Cent in 2014 auf 120 Cent in 2021
 - ◆ Fortsetzung dieser aktionärsfreundlichen Dividendenpolitik auch in Zukunft geplant



Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!
Weitere Infos: www.mum.de / Investor Relations

